

Índice

42 43 44	Nosso Negócio 6.4. Nosso Negócio	6
44	6.4.1. Valor Adicionado	64
45	6.4.2. Investimentos	64
48	6.4.3. Satisfação do Cliente	6
49	6.4.4. Reconhecimentos	66
50	Cumário do Contoúdo CDI	
• •	Surnano de Conteudo GRI	
52		6
8		7(
54 		
58		
58		
4 4 4 4 4 5 5 5 5 5 5 5 5 5	43 44 44 45 48 49 50 51 52 52 54 55 56 57	Nosso Negócio 6.4. Nosso Negócio 6.4.1. Valor Adicionado 6.4.2. Investimentos 6.4.3. Satisfação do Cliente 6.4.4. Reconhecimentos Sumário de Conteúdo GRI 7. Sumário de Conteúdo GRI Anexo 8. Anexos 8. Anexos



Cesar Gomes Junior
Presidente

Palavra do Presidente

102-14

Em meio a um contexto externo de instabilidade política e econômica, alcançamos resultados positivos nesse ano, compartilhando nossa crença de transformar ambientes através do design e da inovação e exercitando a estratégia de levar a Marca cada vez mais para o mercado.

Temos muitas oportunidades para evoluir como marca líder no varejo de revestimentos e acreditamos que, nossa visão de um modelo integrado e puxado pelo mercado, é o caminho correto a ser percorrido.

Persistiremos nos desafios de sermos protagonistas na

transformação digital, de evoluir na internacionalização e na consolidação da nossa marca de design democrático, sempre com forte senso de propósito e visando a sustentabilidade da empresa.

Nossos colaboradores e parceiros, engajados em oferecer a melhor experiência de design aos nossos clientes, são nosso principal ativo. Próximos de completarmos 40 anos de uma trajetória de inovação, agradeço o empenho de todos na construção de um ambiente melhor e mais sustentável e convido para continuarmos crescendo juntos em 2019.

O Relatório

102-3; 102-4; 102-50; 102-51; 102-52

O Relatório de Sustentabilidade é um instrumento de comunicação e transparência com todos os stakeholders, que contém as principais informações e resultados da empresa no período entre 1º de janeiro a 31 de dezembro de 2018.

Sob o olhar da sustentabilidade, a partir do desempenho nos âmbitos social, ambiental e econômico, são apresentadas as conquistas, os avanços e os desafios da Marca, destacando as unidades produtivas de Tijucas (SC) e Marechal Deodoro (AL).

Elaborado anualmente com base nas diretrizes da Global Reporting Initiative - GRI, padrão globalmente reconhecido para relatos de informações sobre sustentabilidade, este conteúdo foi desenvolvido baseado nas normas Standards, opção "de acordo" essencial.



Linha do tempo Portobello



1979 Início das atividades da cerâmica Portobello



1984 Inovação em produto com lançamento da 1ª linha de pisos para alto tráfego, a linha Carga Pesada



1991 Inovação em produto com lançamento de revestimentos para fachadas



shop

1998
Lançamento da Rede de Franquias Portobello Shop



2001
Inovação em produto com o início da produção de porcelanato



2008
Expansão do Parque
Fabril e consolidação da
Rede de Lojas Portobello
Shop com 100 lojas





1987Ampliação do Parque Fabril, atingindo 1 milhão de m²/mês



1992 Início do outsourcing para trazer ao Brasil a mais nova tipologia cerâmica, o porcelanato importado da Itália

2000 Início do uso de Gás Natural, energia limpa para fornos e secadores

2005 Exportação atinge 60% das vendas

2008
Adesão ao Novo
Mercado Bovespa
com abertura de
capital





2010

Inovação em produto com o lançamento do porcelanato de espessura reduzida – Extra Fino – simultâneo às marcas italianas



2012

Portobello torna-se a maior empresa de revestimentos cerâmicos da América Latina



2014

Investimentos na Fábrica Pointer

POINTER



Início do projeto Officina Portobello.

Officina Portobello

Lançamento Coleção Pointer: Morada Brasileira – Raízes, com participação de Marcelo Rosenbaum



2016

Lançamento Coleção Portobello: Arquitetura em Movimento. In and Out



2018

Lançamento da Portobello America, nos Estados Unidos

Portobello America

2011

Início da produção com a tecnologia de impressão digital



2013

Lançamento Grandes Formatos



2015

Instituição do Portobello Grupo.

Portobello Grupo

Lançamento da marca Pointer com inauguração da nova fábrica em Alagoas

2016

Projeto Loja Padrão Green Building LEED



2017

Lançamento projeto Officina Portobello nas lojas de SC

Officina Portobello

2018

Lançamento dos Grandes Formatos: 1,20x1,20, 80x1,60 e 1,20x2,40.



Essência da Marca

102-16

Manifesto

O ambiente em que vivemos é a essência do nosso negócio.

Acreditamos que o design é a competência que nos torna únicos e inovadores, transforma a vida das pessoas e se manifesta nos nossos produtos, ambientes e experiências com a marca.

Nosso ambiente de negócios é global, mas o design deve refletir o contexto local.

Nossa cultura, estratégia e gestão devem viabilizar a criação e distribuição do design Portobello, gerando valor para todos os públicos, através do nosso modelo integrado e puxado e com eficiência operacional indicada pelo lucro.

Propósito

Viver Design. Transformar ambientes e emocionar pessoas.

Design Portobello

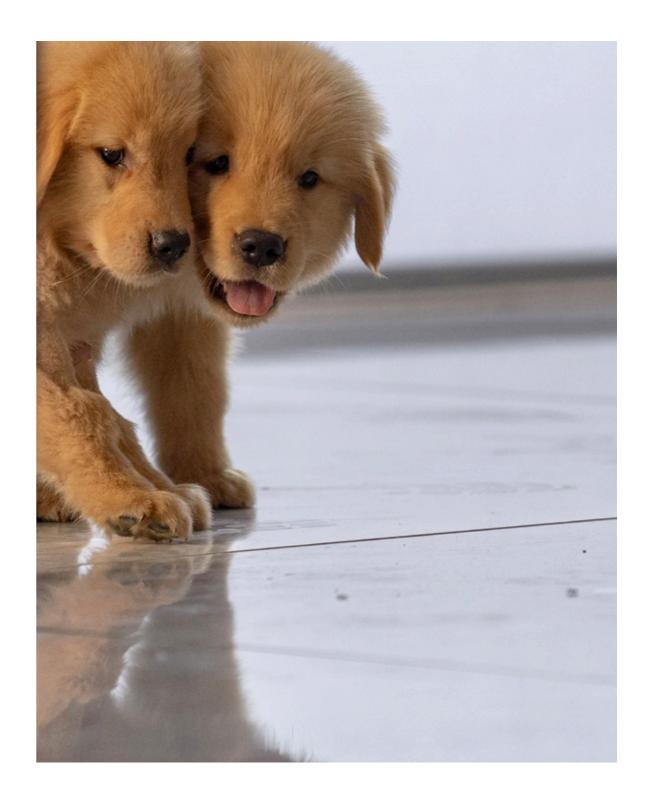
Design natural. Design autoral.
Moldura do olhar.
Limites que ampliam.
Espaços que acolhem.
Design de fora para dentro,
de dentro para fora.
Design Portobello.

Crença

A vida com design é mais inteligente, bonita e segura.

Visão

Ser líder brasileira e protagonista global em soluções de revestimentos para ambientes, através do design e inovação.



Essência da Marca

Princípios de Gestão

Valores e atributos que refletem a visão da Marca e orientam o planejamento e as decisões da empresa.

Inovação e Design

Competência que nos torna únicos e inovadores

Confiabilidade e Integridade

Relações próximas e cuidadas

Crescer Juntos

Ciclo virtuoso de oportunidades

Sustentabilidade

Buscamos impacto econômico, social e ambiental positivos

Modelo Integrado e Puxado

Orientados pelo mercado com foco do cliente

Meritocracia

Reconhecer na proporção da entrega

Lucro

Medida de nossa eficiência operacional e capacidade de gerar valor

Agilidade e Simplicidade

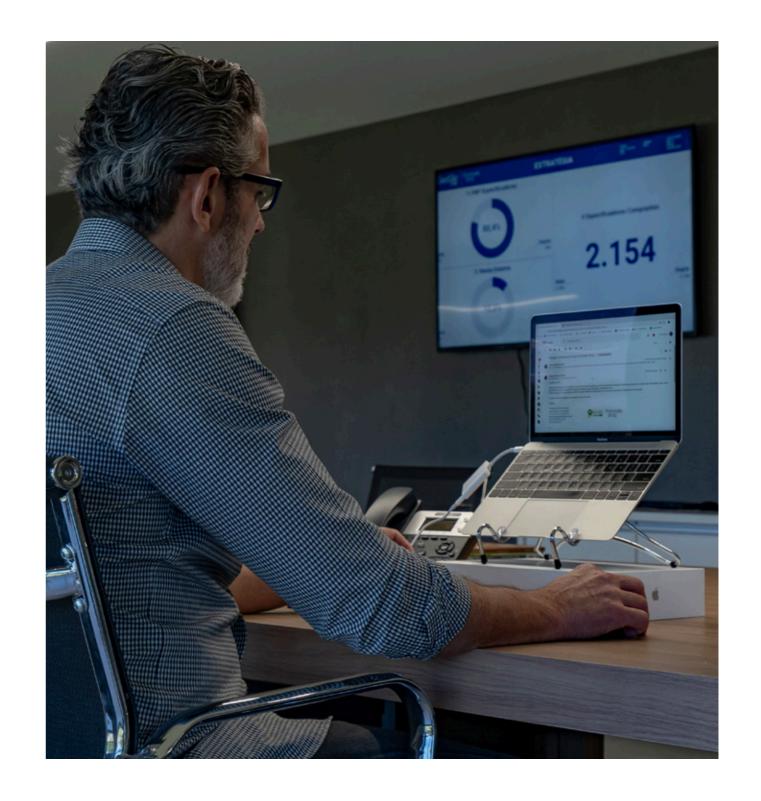
Simplificar sempre, para agilizar tudo

Transformação Digital

Evolução cultural para ser protagonista do processo

Global

Estratégia que potencializa a sustentabilidade do negócio



Jeito de Ser e Fazer Portobello

Blue Box

O Jeito de Ser e Fazer está contido em uma Blue Box, uma forma lúdica de representar algo que é único, a personalidade da Marca.

O Design expressa nosso jeito de ser.

É um processo contínuo de construção de conhecimento nas áreas essenciais do nosso negócio.

Inovação e autenticidade através de inspiração e muita transpiração.

Nosso Design é expresso em nossos produtos, nos ambientes e nas experiências que as pessoas têm com a Marca.

Nosso portfólio de produtos é uma caixa de ferramentas, nossa blue box, a serviço da arquitetura.

O Modelo Integrado e Puxado é o nosso jeito de fazer.

O cliente sabe o que quer mas também quer o que não sabe.

Olhamos o mundo com os olhos do cliente, acrescentamos a nossa cultura e expertise, para inovar e surpreender sempre.

É o que nos puxa, nos orienta, nosso alvo.

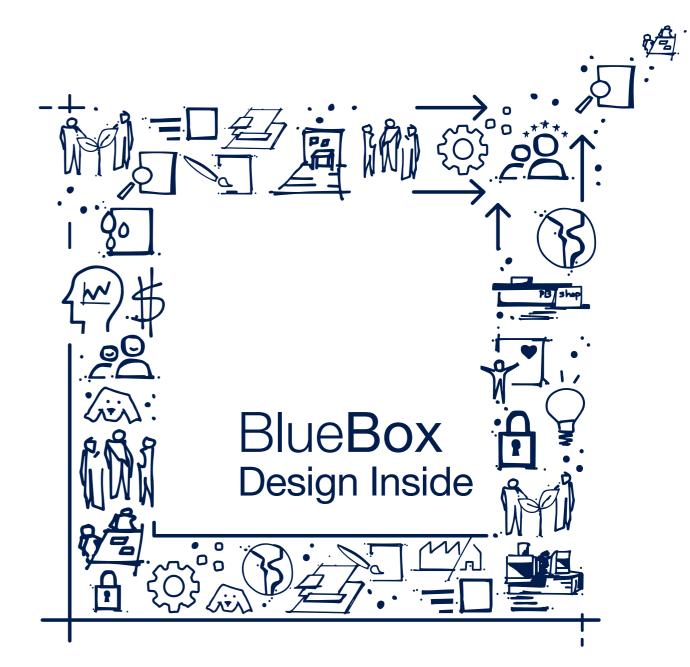
Para alcançá-lo com agilidade e eficiência, devemos nos integrar e formar um todo!

Uma organização onde cada peça é fundamental para que o todo funcione. Somos partes de uma empresa viva, interdependentes.

Viver Design. Somos assim. Integrados e Puxados para inovar.

Fazemos assim!

Esse é o nosso universo. Nossa Blue Box.





Perfil e Governança

102-18

A Portobello faz parte do Novo Mercado Bovespa desde abril de 2008, participando de um segmento de mercado com empresas que, voluntariamente, se comprometem a cumprir as mais exigentes normas de Governança Corporativa, que vão além do que é exigido pela legislação societária brasileira.

A Portobello é administrada por um Conselho de Administração (C.A.) e uma Diretoria Estatutária, de acordo com a Lei das S.A., com o Novo Mercado Bovespa e com o Estatuto Social da Companhia.

A empresa conta com um Conselho Fiscal permanente e independente que subsidia a empresa com as informações e análises nessa área, garantindo maior controle e contribuindo para as boas práticas de governança.

Conselho de Administração

Cesar Bastos Gomes	Conselheiro Honorário
Claudio Avila Silva	Presidente
Cesar Gomes Junior	Vice Presidente
Nilton Torres de Bastos Filho	Conselheiro
Geraldo Luciano Mattos Junior	Conselheiro Independente
Walter Roberto de Oliveira Longo	Conselheiro Independente
Glauco José Corte	Conselheiro Independente
Marcos Gouvêa de Souza	Conselheiro Independente

Diretoria Estatutária

Cesar Gomes Junior	Diretor Presidente
Cláudio Ávila da Silva	Vice-Presidente Institucional
Mauro do Valle Pereira	Vice-Presidente de Negócios
John Suzuki	Vice-Presidente de Operações

Conselho Fiscal

Jorge Muller
Maro Marcos Hadlich Filho
Peter Edward Mr Wilson

Governança



Cesar Bastos Gomes

Fundador da Portobello



Grupo Controlador

O Grupo exerce a governança familiar em busca de estabilidade e geração de valor a longo prazo para a companhia



Conselho de Administração

A partir da esquerda: Marcos Gouvêa de Souza, Walter Roberto de Oliveira Longo, Cláudio Ávila da Silva, Glauco José Côrte, Geraldo Luciano Mattos Júnior, Nilton Torres de Bastos Filho, Cesar Bastos Gomes e Cesar Gomes Junior



Diretoria Estatutária

A partir da esquerda: Cláudio Ávila da Silva, Mauro do Valle Pereira, Cesar Gomes Junior e John Suzuki

Código de Ética

A empresa possui um Código de Ética, compartilhado com o público interno, que orienta e dá transparência às relações com a Marca. Um Comitê de Ética apoia a governança da empresa na aplicação e cumprimento dos princípios éticos.



Além do foco constante e esforços de melhoria operacional em seu negócio multicanal, a Portobello definiu três prioridades estratégicas em seu Planejamento de 5 Anos e mantém-se determinada em sua execução.

O Varejo Integrado e Puxado, a Internacionalização e a Consolidação da Pointer, que representa o viés de Design Democrático da marca, orientam a visão de longo prazo da empresa.



Portobello Shop Recife, PE



Cesar Gomes Junior, Presidente da Portobello, durante o lançamento da Fábrica Pointer, em Marechal Deodoro, AL Portobello America, em Baxter, Tennessee, EUA



Varejo Integrado e Puxado

102-1; 102-5; 102-9

A evolução do negócio principal da empresa reflete as mudanças contemporâneas do comportamento de consumo, provocadas, principalmente, pelas transformações digitais.

Um novo consumidor, protagonista no processo de compra, mais empoderado e conectado, demanda mais novidades, mais possibilidades de personalização, através de canais físicos e digitais, com facilidade e simplicidade, sem comprometer a sustentabilidade e realizando uma boa experiência com a Marca.

A Portobello, que tem o domínio da cadeia de supply, da matéria prima ao varejo, reorientou seu modelo de negócio, de uma indústria com uma rede de lojas para a visão de uma rede de lojas integrada com a indústria. Essa nova visão, de Varejo Integrado e Puxado, coloca a ponta da cadeia, o mercado, o cliente, como a proa do negócio, como o direcionador das decisões e da gestão da empresa.



Portobello Shop São José, SC

Varejo Integrado e Puxado

Portobello Shop e Lojas Próprias

Com uma rede de 140 lojas, sendo 13 próprias, a Portobello Shop é a marca líder no varejo brasileiro de revestimentos, oferecendo uma completa experiência de compra para o arquiteto e para o consumidor final. É através das lojas que a Marca se conecta diretamente com os clientes e alimenta seu sistema de informações a partir do mercado.

Os grandes formatos de porcelanato e a variedade de produtos para personalização demandam maiores espaços para exposição dos produtos. As principais lojas da rede tem área de vendas na ordem de 750 m², com algumas lojas de 1.000 m².

O expertise do modelo de Varejo Integrado e Puxado potencializa e diferencia a Marca para os homecenters no mercado interno e externo. As ferramentas e sistemas nas áreas de suprimento, re-suprimento, logística integrada e ponto de vendas são diferenciais para todos os canais de distribuição da Marca.



Portobello Shop Santa Mônica, Florianópolis, SC



Espaço Café, na Portobello Shop Florianópolis, SC



Portobello Shop Nilo Peçanha, Porto Alegre, RS

Varejo Integrado e Puxado

Transformação Digital

O desafio da transformação digital passa pela visão de omnichannel, ou seja, a integração de sistemas e processos para que o cliente possa ter melhores experiências com a Marca tanto nos meios físicos quanto nos meios digitais. O mapeamento da jornada do cliente e a identificação dos pontos críticos nesse processo foi o primeiro passo realizado pela empresa.

A plataforma Archtrends Portobello é a espinha dorsal na produção e distribuição de conteúdo para clientes e especificadores. Um site que reúne tendências e referências do segmento e atingiu, em 2018, o número de 200 mil visitantes únicos por mês. O principal evento de conteúdo da empresa, o Archtrends Summit, realizado em paralelo à Revestir, principal feira do setor que acontece na segunda semana de março em São Paulo, reuniu mais de 800 profissionais de arquitetura e design de interiores e foi transmitido ao vivo na plataforma Archtrends para todas as lojas da rede Portobello Shop.

A transformação digital transcende a Portobello Shop e gera inovações para toda a empresa, mas é nesse canal, a proa da estratégia de varejo integrado, que é exercitada mais intensamente.



Workshop de Jornada do Cliente





Archtrends é a espinha dorsal de conteúdo para clientes e especificadores

Internacionalização

203-2

Internacionalizar as operações, potencializando a sustentabilidade do negócio expressa uma das prioridades estratégicas da Marca. O mercado americano foi escolhido para o início da internacionalização da empresa, tanto por ser atrativo comercialmente para o segmento quanto pela localização que viabiliza negócios com o Canadá e a América Central.

Após estudos de viabilidade e conhecimento do mercado obtidos no último ano, a Portobello America foi apresentada aos clientes em dezembro de 2018.

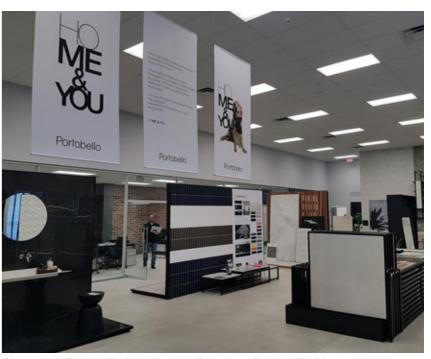
O projeto está estruturado para implantação em etapas, inicialmente o foco é a distribuição, através de sourcing global que inclui o Brasil, Europa e os Estados Unidos, seguido por uma produção local própria.



Ambiente com portfólio exclusivo Portobello America



Diretoria da Portobello durante o comunicado oficial de lançamento da Portobello America no Tennessee, EUA



Showroom Portobello America, em Pompano Beach, Florida

Consolidação Pointer

Ser a melhor opção de design democrático no mercado brasileiro, através da marca Pointer completa as prioridades estratégicas da Portobello.

A marca Pointer, com operação inicial na região Nordeste e unidade produtiva em Marechal Deodoro (AL), completou seu 3° ano de operação em 2018 aplicando os diferenciais de Design Democrático.

A Pointer adota a distribuição multicanal assim como a Portobello, tendo o varejo multimarcas como o canal que melhor permite exercitar a acessibilidade da marca, complementado pela venda direta ao mercado imobiliário, pelas exportações e por um piloto na rede Portobello Shop.

O negócio alcançou seu equilíbrio operacional no último ano, graças, além da maturidade natural de uma nova empresa, à qualificação do portfólio. O lançamento da categoria Supercerâmico, com produtos em grandes formatos e acabamento retificado em cerâmica, foi um destaque da marca.

A conexão digital é a base da estratégia de comunicação e marketing da Pointer. A Marca se propõe a ser o arquiteto das pessoas que planejam e executam seus projetos sem a ajuda direta desse profissional e, para isso, disponibiliza informações e ferramentas nas redes e em totens digitais nas principais lojas de seus clientes.



Linha Pointer Bianco Gioia



Preview Pointer 2018



Arquiteto Maurício Arruda, parceiro Pointer, apresenta ferramentas digitais da marca



Marcas

Portobello

102-2

É a marca de design que cria e distribui produtos e serviços contemporâneos de revestimento para pessoas e empresas que buscam a viabilização de projetos e sonhos com originalidade, qualidade e a um preço justo.

Officina Portobello

Soluções únicas na arte da porcelanateria. Combinação de maestria artesanal e tecnologia de ponta para bancadas, cortes especiais, objetos de design e mobiliário.

Portobello shop

Portobello Shop é a rede de varejo especializada em revestimentos cerâmicos e complementos, que oferece uma experiência de compra diferenciada, na loja e nos ambientes digitais, para especificação e compra de produtos Portobello.

Portobello America

Marca com know-how Portobello e DNA americano, que cria, produz e distribui soluções completas e competitivas de revestimento.

POINTER

A Pointer produz e distribui revestimentos para pessoas que buscam soluções com design, qualidade e preço competitivo.

Diferenciais Corporativos Marca
Produto
Logística
Confiabilidade nas relações

Diferenciais do Negócio

Multicanal
Arquitetos e
Designers

Personalização

Arquitetos e Designers

A Arte da Porcelanataria Experiência de Compra Orientada pelo Mercado

> Conexão Digital

Conexão Digital

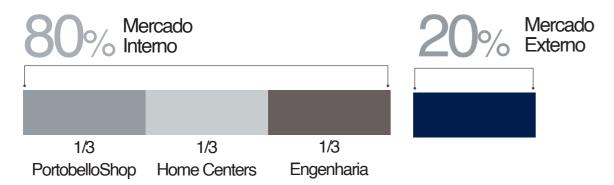
Qualidade

Preço Competitivo

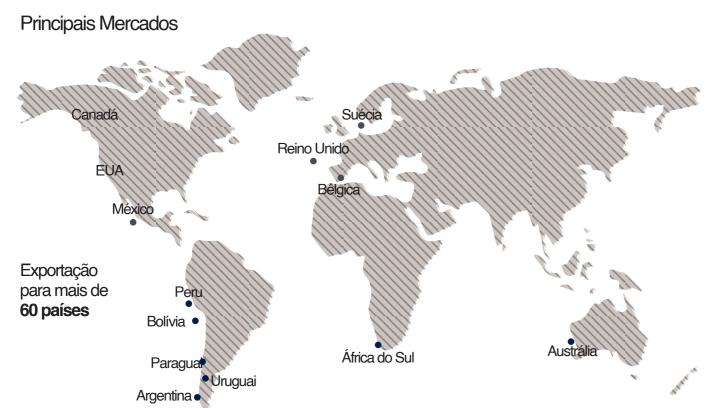
Marcas

Modelo Multicanal Portobello

102-6



Mercado Externo





Portobello Shop São José, SC



Preview Revenda Revestir 2018



Sistema de fachada ventilada, exclusivo do canal Engenharia

Ciclo da Inovação

Processo de Desenvolvimento de Produtos

Um grupo multidisciplinar de profissionais faz pesquisas, interage com os principais intérpretes do mercado, realiza clínicas de produto e coordena viagens de estudo para os principais eventos do segmento. Todas as informações são organizadas, passam por uma análise crítica do grupo e subsidiam o processo de desenvolvimento de novos produtos, além de inovações em outras áreas que melhoram a experiência do cliente.

PESQUISAS

Tendências de Comportamento

Tendências de Design

POSICIONAMENTO

O olhar da marca

ARQUITETOS

Viagens de Pesquisa Clínicas de Produto

INOVAÇÃO

Tecnologia e Recursos PLANO DIRETOR PIPELINE DE LANÇAMENTOS CRIAÇÃO E DESENVOLVIMENTO NOVA COLEÇÃO













Ciclo da Inovação



NRF - National Retail Federation

(Estados Unidos, janeiro/2018)

Um grupo de estudo da Portobello, incluindo executivos e franqueados, participou da principal feira de varejo do mundo realizada em Nova York, onde puderam também conhecer cases de sucesso in loco.



Salão do Móvel e Semana do Design de Milão

(Itália, abril/208)

O time criativo da Portobello juntamente com participantes do programa de relacionamento Portobello Mais Arquitetura, se reuniu em viagem de pesquisa para captar as principais tendências da Semana do Design de Milão e iSaloni, maior feira do setor. As percepções, fruto de múltiplos olhares, foram compiladas em um trendbook lançado pela Marca.



Coletivo Criativo Islândia

(Islândia, maio/2018)

Em 2018, o destino da segunda edição do Coletivo Criativo foi a Islândia. A iniciativa reuniu 17 profissionais renomados da arquitetura e design nacional para viagem de imersão com objetivo de realizar pesquisa para desenvolvimento de novos produtos em parceria com a Marca.

Ciclo da Inovação



Cersaie

(Itália, setembro/2018)

A equipe técnica da empresa e grupo de arquitetos do programa de relacionamento Portobello Mais Arquitetura, viajou para Bolonha para acompanhar a Cersaie, maior evento internacional que apresenta as tendências de design em revestimentos e mobiliário de banho.



Bienal de Arquitetura em Veneza

(Itália, maio a novembro/2018)

Após a participação na Cersaie, a delegação da Portobello visitou a 16^a edição da Bienal de Arquitetura em Veneza. Os pontos altos da mostra, com o tema Freespace, foram compartilhados pela equipe através de palestras presenciais na sede da empresa.



Clínicas de Produto

Em 2018 foram realizadas 20 clínicas de produto envolvendo 460 profissionais de arquitetura. As clínicas possibilitam ouvir diretamente dos profissionais sobre tendências, gaps do portfólio, necessidades de melhoria em produtos e serviços e demandas técnicas, além da realização de oficinas criativas para geração de ideias para novos produtos.

Portobello Mais Arquitetura

É através da arquitetura que o design da Marca se transforma em um ambiente concreto.

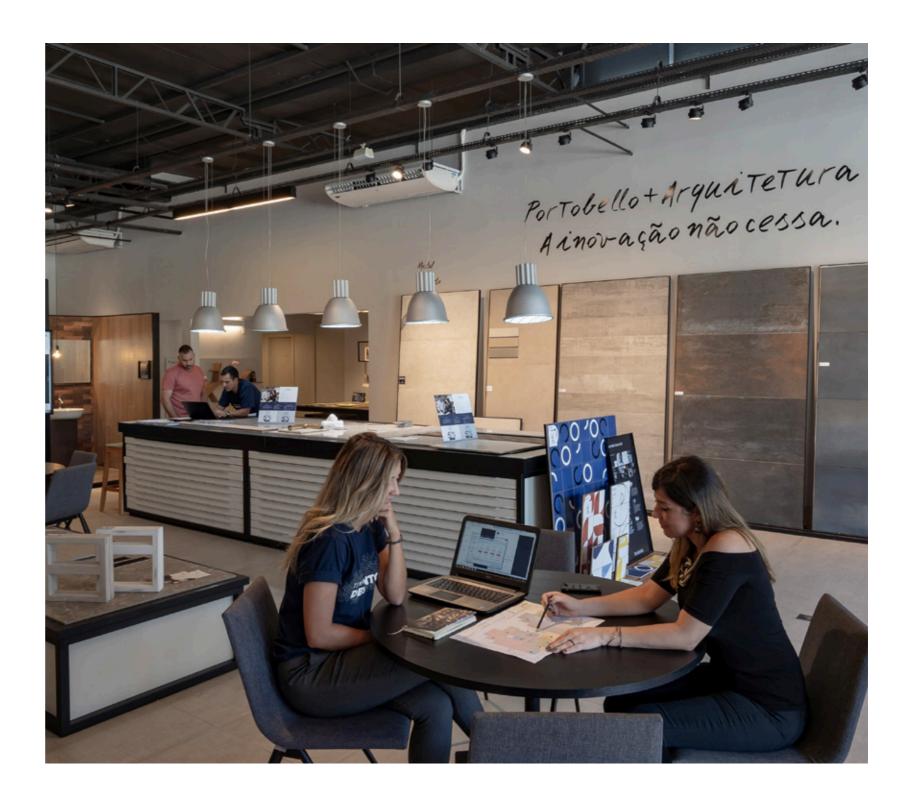
A ideia, o projeto, a especificação, a execução e a decoração do ambiente são as etapas para que o design, o produto Portobello, venha a ser o sonho do cliente materializado.

Essa dinâmica faz da arquitetura parte essencial do negócio Portobello. Por isso a relação da Portobello com os profissionais dessa área é tão próxima e tão intensa.

O papel do profissional de Arquitetura é parte fundamental do negócio Portobello e são vários os aspectos em que essa relação se manifesta.

O primeiro aspecto, e um dos mais importantes, é a experiência do cliente acompanhado por um profissional. A Portobello entende que, a interpretação das demandas do cliente, a correta especificação técnica e estética, o projeto de paginação e o acompanhamento da execução valorizam muito essa experiência e, por isso, investe em condições e ferramentas de suporte ao profissional e seu cliente.

O profissional de arquitetura tem a possibilidade de ser remunerado pela especificação de produtos Portobello no valor de 2% sobre o total das compras. Essa remuneração é creditada ao profissional cumprindo os requisitos formais e legais. E o cliente acompanhado por um profissional de arquitetura tem um desconto sobre o total das compras também de 2%.



Portobello Mais Arquitetura

A remuneração do profissional pela especificação não impacta a condição comercial para o cliente. A política de preços é única e as variações regionais acontecem, apenas, conforme as regras fiscais e as condições logísticas.

Outro aspecto importante na relação da Portobello com a arquitetura é a troca de conhecimento entre a Marca e os profissionais. Um círculo virtuoso se forma a partir dessa dinâmica.

Os profissionais, que aliam seu expertise e potencial criativo ao fato de representarem a voz dos clientes, colaboram no desenvolvimento de novas soluções e produtos e alavancam a inovação da marca.

A Portobello proporciona um contexto favorável à troca de experiências, seja nas viagens de pesquisa, visitas à fábrica, nas clínicas de produto, eventos com especialistas ou na disponibilização de conteúdos relevantes para a arquitetura.

O reconhecimento e a valorização do trabalho dos profissionais compõem o terceiro aspecto da relação Portobello Mais Arquitetura.

A Portobello acredita que, reconhecer os melhores trabalhos, promover sua divulgação e apoiar iniciativas de desenvolvimento da arquitetura, colaboram para a evolução de ambos. Os arquitetos são reconhecidos com viagens de estudo como o Coletivo Criativo, com a participação nos eventos Archtrends e com uma premiação anual onde a empresa homenageia os melhores profissionais em uma festa realizada durante a semana da feira Revestir em São Paulo.



Cerimônia de Premiação Portobello Mais Arquitetura



Festa após a Premiação

Marcas

Principais Eventos



Revestir

Transamérica Expocenter, São Paulo, SP, 13 a 16 de março

Participantes: 11.000 no estandeClientes Internacionais: 427

Arquitetos: 2.743



Lançamento Supercerâmico Pointer

Hotel Summerville, Porto de Galinhas, PE, 17 de setembro

Participantes: 150



Evento Paralelo

Rooftop JK Iguatemi São Paulo, SP, 11 a 16 de março

Participantes: 4.174

■ Clientes Internacionais: 427

Arquitetos: 2.743



Convenção Portobello Shop

Infinity Blue

Balneário Camboriú, SC, 14 a 17 de agosto

Participantes: 220



Coverings

Georgia World Congress Center (GWCC) Atlanta, EUA, 8 a 11 de maio

■ Participantes: 100

■ Clientes Internacionais: 80 clientes, 25 paises dos EUA,

Canadá e América Central



Evento Lançamento Portobello America

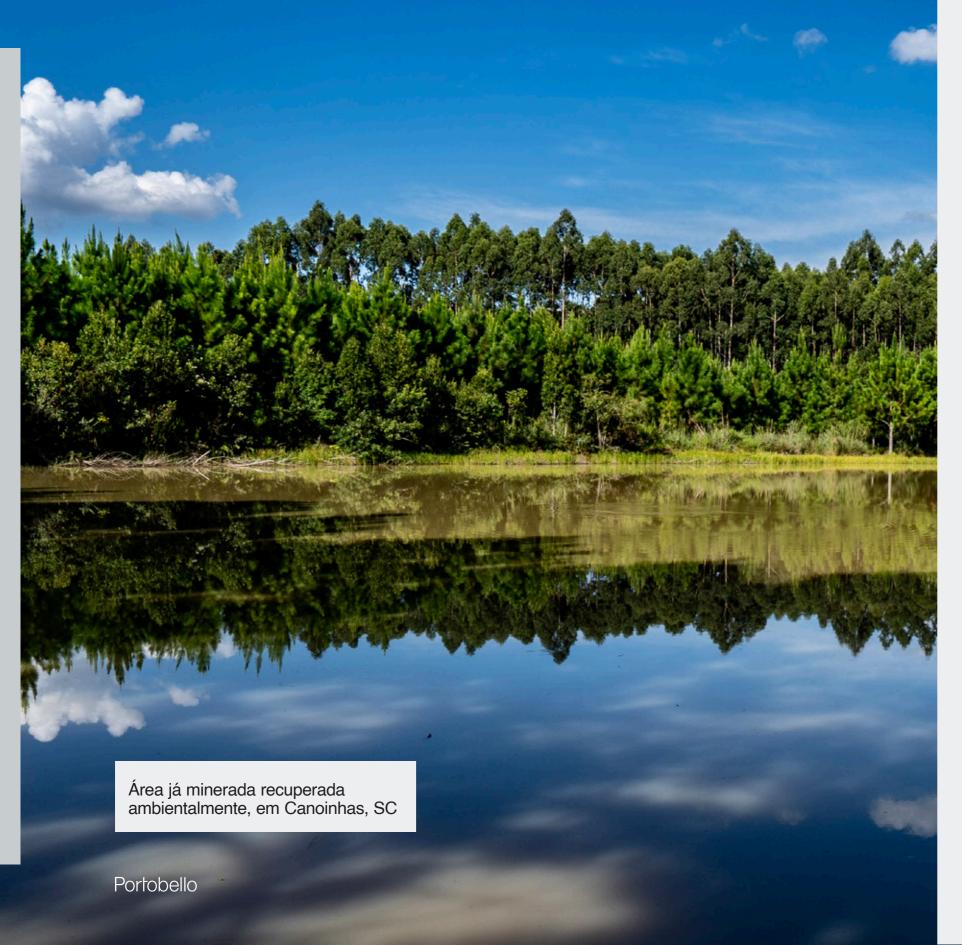
Boca Raton Resort & Club

Pompano Beach, Florida, EUA, 5 a 7 de dezembro

Participantes: 170

■ Clientes Internacionais: 75





102-12

O ambiente em que vivemos é a essência do nosso negócio

Num mundo onde a globalização é uma realidade de impacto universal, apresentar-se conectada às tendências atuais, mas ao mesmo tempo refletir o contexto local, é um dos objetivos da Portobello.

Soluções pensadas para atender o público através da junção dos pilares Social, Ambiental e Econômico, que compõem a Política de Sustentabilidade da Portobello e estão ligados diretamente ao desenvolvimento sustentável e ao crescimento equilibrado nestas três esferas.

Respeitar o meio ambiente e preocupar-se com a sociedade onde está inserida fazem parte destes processos. A partir da abordagem dos Objetivos de Desenvolvimento Sustentável (ODS), a marca Portobello, atua com envolvimento de seus colaboradores, parceiros, fornecedores e a comunidade, em temas como padrões de produção e consumo sustentáveis, saúde e bemestar e promoção de oportunidades de aprendizagem.

A empresa é signatária do movimento Nós Podemos Santa Catarina, cujo objetivo é facilitar a incorporação dos Objetivos de Desenvolvimento Sustentável (ODS) na prática de pessoas e organizações catarinenses.

Assim, a Portobello fortalece ainda mais o compromisso de uma atuação sustentável e alinhada ao mercado, incorporando os ODS em suas atividades.

Materialidade

102-40; 102-42; 102-43; 102-44; 102-46; 102-54

Há três anos, após consulta aos seus públicos estratégicos, a empresa definiu os temas de maior relevância e prioridade no contexto da sustentabilidade.

São oito temas que abrangem 18 aspectos materiais e direcionam a gestão da sustentabilidade na Portobello.

Tema Material (102-47)	Importância (103-1-a)	Quem é impactado (103-1-b; 103-1-c)	Normas GRI	Indicadores
Governança e Transparência	Visibilidade aos stakeholders, gestão da imagem e reputação, ética e práticas anticorrupção	Liderança e Governos	Locais Conformidade Socioeconômica	419-1
Excelência na Gestão dos Diferenciais (Marca, Modelo Logístico e Distribuição Multicanal)	Gestão conservadora em tempos de crise, ampliação dos diferenciais competitivos, gestão das marcas	Fornecedores, Unidades Operacionais, Colaboradores, Operadores Logísticos e Varejo	Perfomance Econômica Marketing e Rotulagem	201-1 416-1
Inovação em Produtos	Demanda por produtos sustentáveis, buscar diferenciação dos produtos, posicionamento no mercado	Unidades Operacionais, Colaboradores e Clientes	-	102-43
Cadeia de Suprimentos Sustentável	Rastreabilidade e origem das matérias- primas, desenvolvimento de fornecedores, responsabilidade e riscos na cadeia	Fornecedores e Unidades Operacionais	Materiais Produtos e Serviços Biodiversidade Avaliação Ambiental de Fornecedores Avaliação Social de Fornecedores	301-2 301-3 304-2 308-2 409-1;414-2
Excelência Operacional	Pressão hídrica, alta demanda energética, conceito já implantado na nova planta	Unidades Operacionais, Comunidades Locais e Colaboradores	Energia Água Emissões Efluentes e Resíduos	302-1; 302-3 303-1; 303-3 305-1 306-1; 306-2
Desenvolvimento e Gestão de Pessoas	Tema é transversal em vários aspectos, capital humano considerado estratégico, necessidade de ampliar o clima organizacional	Colaboradores e Varejo	Treinamento e Educação Mecanismos de Queixas Emprego	404-1; 404-3 103-2-c-vi 401-2
Saúde e Segurança no Trabalho	Cultura de segurança, práticas bem estabelecidas, atenção na atividade fabril	Fornecedores, Unidades Operacionais, Colaboradores e Operadores Logísticos	Saúde e Segurança no Trabalho	403-1; 403-2
Proximidade e Participação na Comunidade	Forte relacionamento com as comunidades (Tijucas e Marechal Deodoro), licença social para operar e alinhamento de expectativas, impacto no ambiente de trabalho	Comunidades Locais e Colaboradores	Comunidades Locais Impactos Econômicos Indiretos	413-1 203-2

Diretrizes da Sustentabilidade



Responsabilidade Social

Nossa Gente

Princípios Estratégicos:

- Promover saúde, segurança, bem-estar e desenvolvimento das pessoas;
- Priorizar as crianças e o esporte nos projetos sociais;
- Ser parceiro da comunidade apoiando boas iniciativas de responsabilidade social;
- Incentivar a cultura e a participação de seus colaboradores em ações de voluntariado social.



Responsabilidade Ambiental

Nosso Produto

Princípios Estratégicos:

- Exercitar o design e a inovação sustentáveis;
- Potencializar a sustentabilidade do material cerâmico;
- Cultivar e apoiar as boas práticas de proteção ao meio ambiente.



Responsabilidade Econômica

Nosso Negócio

Princípios Estratégicos:

- Comprometer-se com a excelência dos resultados;
- Criar condições de geração de valor para todos;
- Investir em boas práticas de gestão e governança, priorizando a meritocracia.

Destaques

	2014	2015	2016	2017	2018
SOCIAL					
Número de colaboradores	2.835	2.996	2.998	2.770	3.240
Número de horas treinamento (h)	28.000	29.070	12.000	35.000	36.000
Programas sociais (R\$)	1.352.940	1.558.266	1.107.950	1.559.449	1.416.750

Destaques

	2014	2015	2016	2017	2018
AMBIENTAL					
Emissões diretas de gases de efeito estufa (KgCO2eq))/m²	4,82	4,96	5,38	5,77	5,96
Destinação de resíduos (kg/m²)	1,14	0,46	0,18	0,20	0,22
Consumo de energia (GJ/m²)	132,05	135,47	128,99	129,34	134,86
Volume de agua captado (L/m²)	11,27	12,67	11,32	11,58	13,28

Sustentabilidade

Destaques

	2014	2015	2016	2017	2018
ECONÔMICO					
Receita Bruta (R\$ Mil)	1.200.814	1.345.015	1.301.050	1.277.945	1.321.346
Receita Líquida (R\$ Mil)	949.147	1.060.395	1.016.400	1.023.937	1.054.190
Lucro Bruto (R\$ Mil)	357.218	396.202	363.202	417.020	405.600
Margem Bruta	37,60%	37,40%	35,70%	40,70%	38,50%
EBITDA (R\$ Mil)	175.971	166.748	75.808	149.006	288.013
Lucro Líquido (R\$ Mil)	93.484	52.673	2.142	64.170	134.311
Dívida Líquida (R\$ Mil)	350.852	501.654	464.241	394.367	472.188
Investimentos (R\$ Mil)	75.880	9.999	25.387	46.528	63.000
Impostos (R\$ Mil)	276.383	294.408	286.525	286.304	336.575
Dividendos (R\$ Mil)	45.133	12.505	505	30.464	31.892



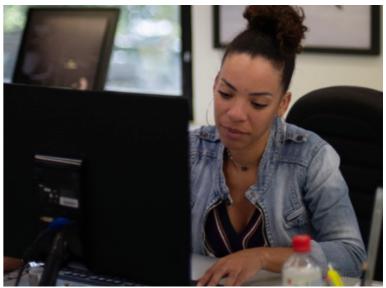
Nossa Gente

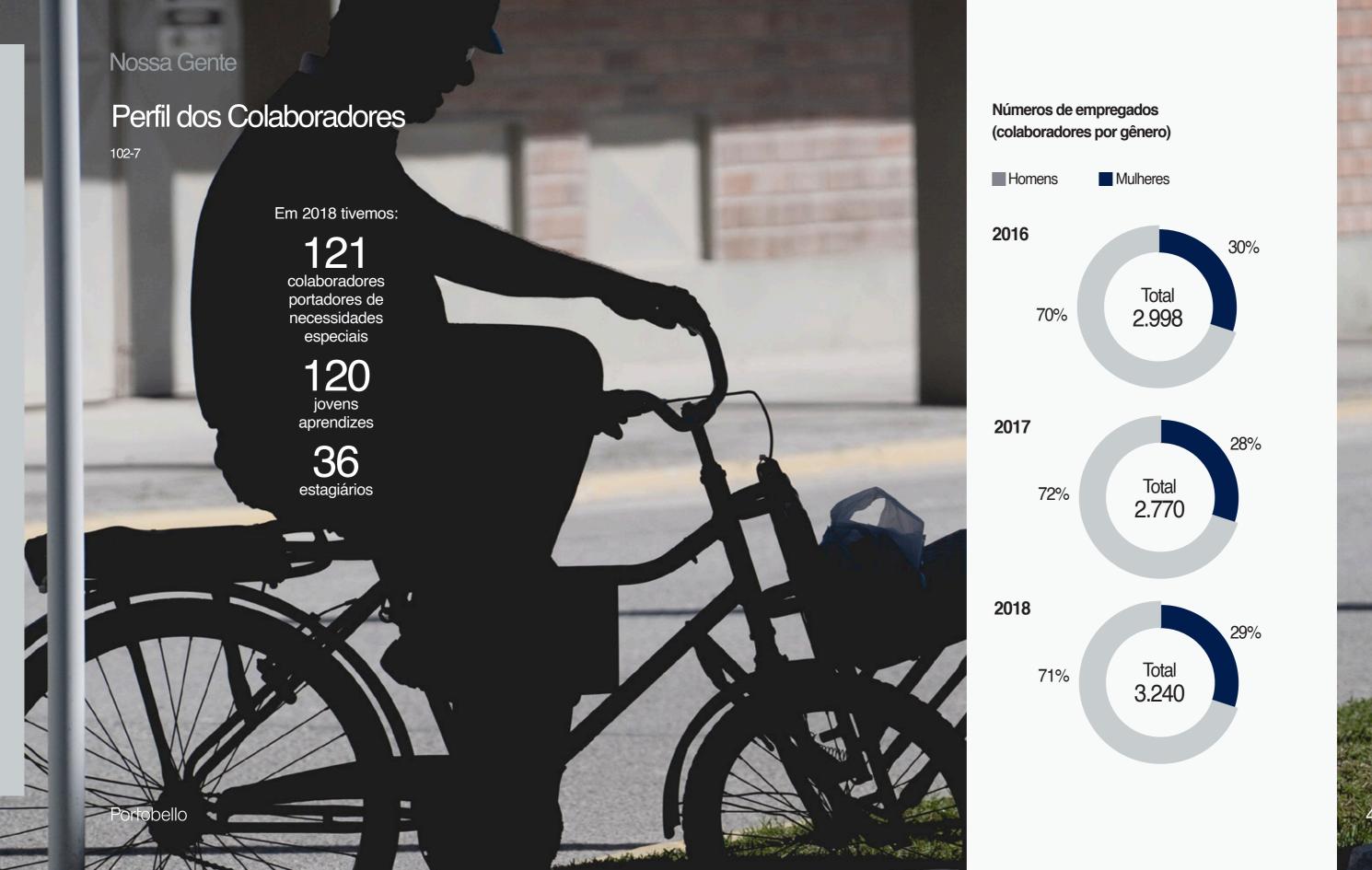
Nosso sucesso depende fundamentalmente das pessoas. Das melhores pessoas, com talento e vontade de fazer mais e com excelência. Pessoas que gostem de um ambiente desafiador e competitivo, que busquem eficiência, inspirem seus colegas e disseminem nossa cultura de evoluir sempre.

A Portobello entende que um bom ambiente no trabalho, com a família e na sociedade, é fundamental para que as pessoas possam ter um bom desempenho profissional. A empresa tem o compromisso de proporcionar condições para um ambiente de trabalho seguro, motivador, com bom clima organizacional e exercitar o papel de participar ativamente das iniciativas sociais dos colaboradores e das comunidades nas quais está inserida.









Saúde e Segurança

A empresa acredita que saúde e segurança são interdependentes e que os treinamentos técnicos e de conscientização são chave para a melhoria dos indicadores em ambas as áreas.

■ O DDS (Diálogo Diário de Segurança) é um treinamento de conscientização com conteúdos diários enviados a todos os colaboradores e, nas fábricas e parte das áreas administrativas, os gerentes e coordenadores discutem sobre o tema do dia com a equipe. ■ A Abordagem Comportamental é uma prática onde os gestores identificam desvios de conduta em sua equipe e re-orienta o comportamento que é aplicada desde 2016. Em 2018 a Abordagem Comportamental, já realizada pelos gerentes e coordenadores, foi estendida aos líderes de produção.



	2016	2017	2018
Brigada de Incêndio	0,04%	0,05%	0,04%
DDS	0,76%	0,68%	0,71%
EPI	0,02%	0,03%	0,03%
Ergonomia	0,01%	0,01%	0,01%
Legislação (NR) e Procedimentos	0,11%	0,14%	0,21%
Temas Diversos de Saúde e Segurança	0,39%	0,50%	0,86%
Trânsito	0,00%	0,01%	0,01%
Treinamento Comportamental	0,04%	0,09%	0,05%
Total	1,37%	1,50%	1,92%



Saúde e Segurança

403-1

A gestão eficiente das políticas e ferramentas de saúde e segurança são indispensáveis para alcançar e sustentar as melhorias. A empresa acredita que saúde e segurança é responsabilidade de todos, por isso a gestão envolve políticas corporativas e análise de indicadores centralizadas, combinada com a aplicação das políticas e controle dos números implementada pela liderança de cada área. Os comitês de Saúde e Segurança no Trabalho (SST) apoiam a gestão:

Comitê Executivo de SST

Com a participação da diretoria executiva da empresa, o comitê é acionado para decisões de alta relevância e casos críticos.

Comitê de Gestão de SST

Participam as diretorias de produção e de gente e gestão e as lideranças das áreas de segurança e sustentabilidade, industrial, manutenção, supply e recursos humanos. O grupo é responsável por analisar os indicadores, avaliar as investigações e causas dos acidentes e propor melhorias sobre o tema.

Subcomitê de Gestão de SST

Realizado nas áreas industriais e de supply, onde a liderança de cada área discute os indicadores, avaliam os acidentes e propõem melhorias, especificamente para as suas unidades.

Comitê de Segurança Organização e Limpeza

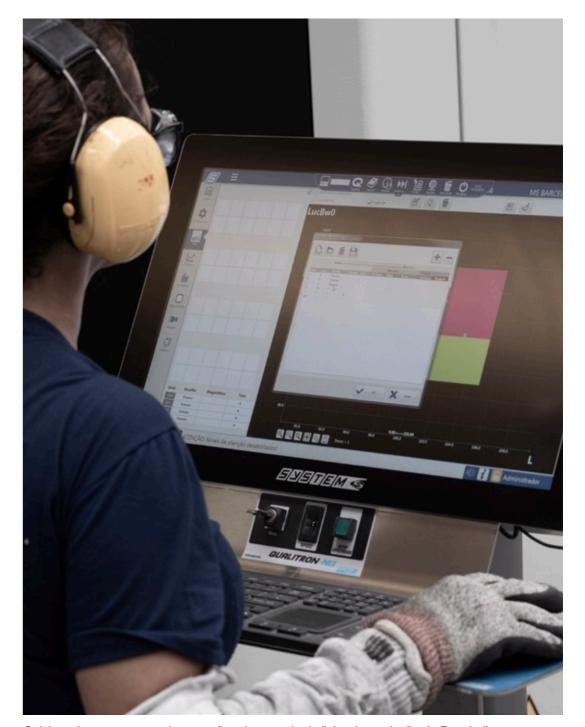
Com o objetivo de fiscalizar e orientar para que as áreas estejam sempre limpas e organizadas, os gerentes de produção, supply, segurança e sustentabilidade, manutenção e representantes da CIPA e da área de meio ambiente realizam rondas semanais nas áreas.

Comitê de Ergonomia

Formado por colaboradores da empresa para estudar, compreender, acompanhar e avaliar a eficácia das sugestões propostas pela Análise Ergonômica do Trabalho.O comitê objetiva tornar o ambiente de trabalho mais seguro, confortável e mais adequado para que os trabalhadores desempenhem bem suas funções.

CIPA (Comissão Interna de Prevenção de Acidentes)

Atendendo a requisitos legais, a CIPA é composta por representantes de diversas áreas, representando 100% dos colaboradores da empresa, sendo parte eleita, através de voto eletrônico desde 2016, e parte indicada pela diretoria da empresa. A CIPA atua em prevenção e correção de acidentes realizando campanhas durante o ano. Em 2018 os temas foram ergonomia, comportamento e uso correto do celular. As unidades de Tijucas (SC) e Marechal Deodoro (AL) possuem CIPAs independentes.



Colaboradora opera uma das estações de controle da linha de produção da Portobello

Saúde e Segurança

SIPAT Semana Interna de Prevenção de Acidentes de Trabalho

Evento realizado anualmente envolvendo todos os colaboradores, incluindo as unidades de Tijucas (SC) e Marechal Deodoro (AL), entre os dias 20 e 24 de agosto com o tema "Eu Faço Acontecer", que coloca as pessoas como protagonistas de suas vidas, destacando as atitudes relacionadas à saúde e segurança. Uma campanha de comunicação antecedeu a realização da SIPAT e fortaleceu a mensagem tema.

Em 2018 a participação dos colaboradores na unidade de Tijucas (SC) foi recorde:

1.718
pessoas participaram das atividades



Palestras da SIPAT 2018



SIPAT 2018 Pointer



Palestra de abertura SIPAT 2018



Campanha "Eu Faço Acontecer", SIPAT 2018



A promoção da saúde e bem-estar para seus colaboradores através de recursos e benefícios para cuidados com a saúde e campanhas de conscientização reforça o compromisso da Portobello com o tema:

Programa Respiração

Após uma campanha de conscientização, em 2018, as instalações da Portobello ficaram livres do cigarro.

Ergonomia

Os Grandes Formatos (120x120cm) produzidos pela empresa a partir de 2018 foram responsáveis por adequações nas atividades e equipamentos da fábrica.

Campanha Trimestre Colorido

Outubro Rosa com o tema Câncer de Mama, Novembro Azul com o tema Câncer de Próstata e Dezembro Vermelho com o tema AIDS.

Campanha de Vacinação

Imunização contra gripe na unidade Tijucas (SC) e contra hepatite e tétano na unidade Marechal Deodoro (AL)

Subsídio ao Plano de Saúde, Assistência Farmácia e Odontológica e Ambulatório Médico para todos os colaboradores.

Programas Sociais

413-1

A Portobello acredita que ao priorizar as crianças e o esporte está ajudando a construir um futuro melhor, por isso mantém programas permanentes e apoia iniciativas nessa área.

Programa Crescer

Realizado em parceria com a ADEC (Associação Desportiva dos Ceramistas do Vale do Rio Tijucas) e SESI/SC, o programa atende cerca de 200 crianças e adolescentes da comunidade de Tijucas, com uma programação de esportes e atividades educacionais para desenvolver atributos como disciplina, cooperação e respeito, visando a formação de um cidadão consciente.

O Programa Crescer deu à Portobello o Prêmio Empresa Cidadã ADVB/SC na categoria Participação Comunitária, que reconhece as empresas catarinenses referência em Responsabilidade Social

Coral Anjos Luz

Programa criado pela empresa há mais de 13 anos que desenvolve a habilidade musical em 35 crianças de 5 a 14 anos que fazem parte da comunidade de Tijucas (SC). O coral participa de apresentações na empresa e na comunidade.



A prática desportiva é uma das atividades do Programa Crescer



Apresentação do Coral na Convenção de Franqueados 2018



Acompanhamento Pedagógico é um dos benefícios do Programa Crescer



Coral Anjos Luz regido pelo maestro

Programas Sociais

Programa de Voluntariado

A Portobello acredita que, juntos, é possível, sempre, fazer mais e melhor, por isso incentiva e participa de ações voluntárias de iniciativa dos colaboradores. Em 2018 o programa contou com a participação de 217 colaboradores em diversas ações internas ou para a comunidade. O grupo de voluntários participa de atividades na Festa do Trabalhador, na Festa das Crianças e eventos na comunidade, além de liderar as campanhas do Natal Voluntário, Campanha do Agasalho e incentivar a Doação de Sangue.





Doação de Sangue



Natal Voluntário Páscoa Voluntária

Programas Sociais

Apoio através de Leis de Incentivo

A empresa destina os recursos incentivados às ações ligadas à saúde, bem estar e esportes nas comunidades onde está inserida. Em 2018 foram apoiados:

Projeto 4ª Ação Cultural

Iniciativa da comunidade de Tijucas (SC) que oferece oficinas de cinema, teatro e circo para crianças, adultos e pessoas da 3ª idade.

Laringe Eletrônica

Uma Voz Possível: Realizado pela ACBG (Associação Câncer de Boca e Garganta) e AMUCC (Associação da Mulher Catarinense Portadora de Câncer), atendeu 350 pacientes de câncer que necessitavam da laringe eletrônica.

Estúdio de Pilates no Lar Santa Maria da Paz

A instituição que abriga 60 idosos em Tijucas (SC) implantou o pilates como atividade física.

Hapkido para Todos

Programa que, através do ensino dessa arte marcial coreana, atendeu 168 crianças, adolescentes e jovens de 6 a 18 anos, em situação de vulnerabilidade social. Com a duração de 2 anos, os atletas do Hapkido para Todos já participaram de competições como a Copa do Brasil e o Pan e Sul Americano, além de terem conquistado 11 vagas na Seleção Brasileira.



4ª Ação Cultural



Estúdio de Pilates no Lar Santa Maria da Paz



Hapkido

Eventos

A Portobello promove eventos que reforçam a cidadania dos colaboradores e a participação de familiares seja em comemorações, seja através do esporte.

Olimpíadas Bello

A partir do incentivo ao esporte, colaboradores, familiares e alunos do Programa Crescer participam do evento que já está em sua 12º Edição. Realizado em parceria com a ADEC (Associação Desportiva dos Ceramistas do Vale do Rio Tijucas), as Olimpíadas Bello conta com 14 modalidades e acontece durante todo o mês de Abril.

Festa do Trabalhador

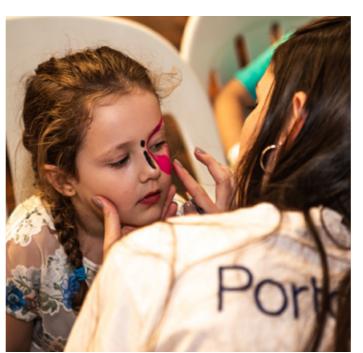
Organizada e realizada com o apoio dos Voluntários Portobello, o tradicional evento teve a participação de 2.504 pessoas, entre colaboradores e familiares.

Festa das Crianças

Evento que aconteceu nas unidades de Tijucas (SC) e Marechal Deodoro (AL), com a realização apoiada pelos Voluntários Portobello, reuniu colaboradores, participantes dos programas sociais e seus familiares e ofereceu atividades lúdicas, brincadeiras e apresentações culturais.



Comemoração da Equipe Vencedora das Olimpíadas Bello



Pintura facial, na Festa de Dia das Criancas



Ciclismo é uma das modalidades das Olimpíadas



Festa do Trabalhador

Eventos

Visita Comunidade

Ocorreu no dia 28 de junho uma reunião com a comunidade de Tijucas. Cerca de 50 pessoas, entre autoridades, executivos, e lideranças participaram de um bate-papo preparado para divulgação do cenário atual da empresa, os planos para o futuro, projetos sociais e avanços ambientais da Portobello.

Visita Familiares

No dia 16 de junho a empresa realizou um evento especial de aniversário. Os colaboradores e seus familiares foram convidados a conhecer várias áreas da empresa. Ao todo, 54 pessoas participaram da iniciativa e puderam conhecer um pouco mais sobre a Portobello.

Doações

Em 2018 a Portobello doou 21.600 m² de revestimentos para 53 instituições que atenderam aos requisitos de sua Política de Doações de Revestimentos. As lojas da rede Portobello Shop realizaram diversas doações nas comunidades onde estão inseridas, ampliando o alcance social da Marca.



Visita dos Familiares



Visita da Comunidade

Reconhecimento

A Portobello recebeu, pelo 2º ano consecutivo, o Certificado de Responsabilidade Social, da Assembléia Legislativa do Estado de Santa Catarina, destinado às empresas referência em adotar a Responsabilidade Social em suas Políticas de Gestão.

Gestão de Pessoas

A **Meritocracia** faz parte dos Princípios de Gestão da Marca, que acredita e exercita o reconhecimento de seus colaboradores na proporção de suas entregas.

Para isso o sistema de gestão de pessoas está estruturado em capacitação, avaliação de desempenho e reconhecimento.

Alinhamento e capacitação técnica, comportamental e operacional são a base para qualificação dos profissionais Portobello. As Competências Organizacionais e de Liderança orientam o perfil dos profissionais e os conteúdos dos treinamentos.

404-1

Em 2018 foram realizadas:

36 mil

horas de treinamentos

800

horas a mais que no ano anterior



Gestão de Pessoas

Alinhamento

Conhecer os objetivos e metas da organização é uma prática na empresa e o ano encerra com uma revisão dos resultados e apresentação dos desafios do ano seguinte. Todas as metas ficam disponíveis online para todos os colaboradores.

Competências Portobello

Organizacionais

- Foco no Resultado
- Atitude de Dono
- Inovação

Lideranças

- Desenvolvimento de Talentos
- Busca pela Competitividade
- Foco no Cliente
- Agilidade na Gestão
- Valorização das Diferentes Opiniões



Gestão de Pessoas

Capacitação

Programa Mentoring

Os profissionais com potencial de ascensão passam por ciclos anuais de mentoring com colegas que estão 1 ou 2 níveis hierárquicos acima.

Líder do Futuro

Programa de imersão de desenvolvimento de liderança para gestores. 95 profissionais já participaram.

Portal EAD

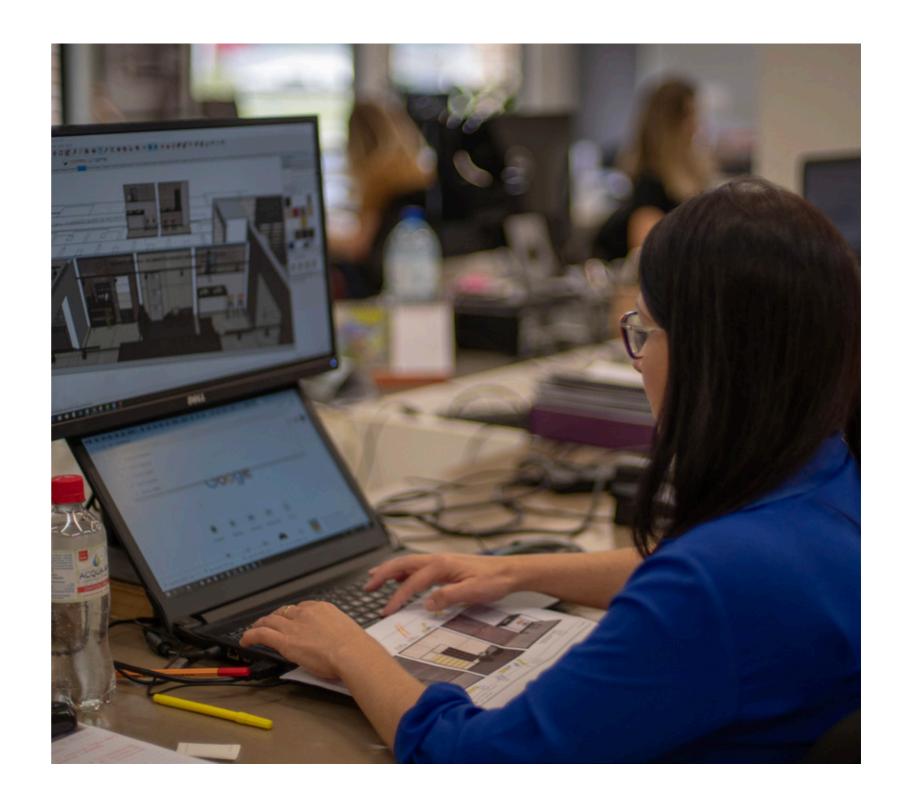
Com foco na Equipe Comercial, mais de 2.000 profissionais dos canais Revenda, Engenharia e Portobello Shop, se capacitam em temas técnicos, relacionados aos produtos e ao atendimento.

Varejo

Ciclo de palestras para desenvolvimento da cultura do varejo na empresa.

Avaliação de Desempenho

A Portobello avalia o desempenho de seus líderes em 180° e utiliza os resultados para avaliar as oportunidades de desenvolvimento e identificar os melhores talentos. Uma plataforma online orienta as avaliações através de 43 comportamentos esperados dos profissionais Portobello e, ao final do processo os resultados são discutidos em grupos presenciais. A Portobello conquistou o Prêmio Ser Humano 2018 da ABRH (Associação Brasileira de Recursos Humanos), na modalidade Gestão de Pessoas e Desenvolvimento, pelo seu Sistema de Avaliação de Desempenho.





Nosso Produto

Destaques de Ecoeficiência

Design e inovação visando soluções mais sustentáveis e uma efetiva política de gestão ambiental em toda a cadeia de suprimentos materializam o compromisso da empresa com o meio ambiente.



















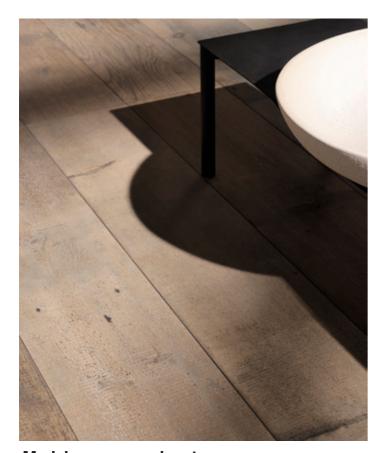
Nosso Produto

Material Cerâmico

416-1

Alternativa mais sustentável

A evolução do design e da tecnologia possibilitam que a cerâmica e o porcelanato reproduzam materiais como madeira, mármore e outras pedras naturais, com características técnicas mais adequadas para o uso como revestimento e menor impacto ambiental.



Madeira em porcelanato Poupando árvores



Mármore em porcelanato99% de aproveitamento da máteria-prima em comparação aos 50% de aproveitamento no mármore extraído



Pedra natural em porcelanato
Espessuras reduzidas que diminuem o impacto em toda a cadeia, facilitando também o manuseio e a aplicação

Grandes Formatos

O futuro do porcelanato

A evolução tecnológica do setor é na direção de produtos maiores e mais finos, que, naturalmente, geram menos impacto, da matéria prima à instalação, passando pelo consumo energético, geração de resíduos e logística. A Portobello já comercializa os maiores formatos disponíveis no mercado, sendo a primeira marca brasileira a produzir o formato 120x120, depois de investimentos em um nova linha de produção para o novo formato realizados em 2018. Essa é a primeira etapa do projeto grandes formatos da empresa.







Grandes Formatos Portobello

Design Democrático e Produção a Seco

O futuro da cerâmica

A produção com sistema de moagem a seco é uma inovação brasileira e um dos processos mais sustentáveis para produção cerâmica, que representa grande parte da produção nacional para o segmento mais econômico do mercado.

Essa é a tecnologia da unidade industrial de Marechal Deodoro (AL), uma das mais modernas e sustentáveis fábricas de revestimentos existentes e a base da marca Pointer, que tem a acessibilidade como posicionamento.

Esse segmento também evolui na direção dos grandes formatos, em uma escala menor, compatível com a tecnologia de produção. Nesse contexto a Pointer lançou em 2018 o Supercerâmico, com os novos e grandes formatos 45x90 e 80x80.



Planta fabril da Pointer, em Alagoas

Destaques Energia e Água Unidade Marechal Deodoro, AL

- Produção com 100% de gás natural
- Reaproveitamento de calor dos fornos
- Telhados brancos com alto índice de refletância
- Iluminação fabril 100% LED
- Jardim de placas fotovoltaicas para energia solar
- Tecnologia de moagem a seco

- Circuito fechado e aproveitamento de 100% da água industrial
- Estação de tratamento de efluentes industriais e sanitários
- Captação e reutilização da água da chuva
- Emissão de vapor d'água apenas, sem fumaça poluente

Ecoeficiência Ambiental

Jazidas e Biodiversidade

304-2; 308-2

A extração da matéria-prima é a primeira etapa da cadeia de suprimentos da empresa, e é composta por jazidas próprias e terceirizadas. A gestão dos impactos ambientais e sociais nas comunidades das áreas de extração é a essência dessa atividade. Obrigações contratuais e auditorias garantem o cumprimento das exigências legais nas jazidas terceirizadas. Em 2018, todas as jazidas apresentaram-se conforme esses quesitos.

A política para extração de matéria prima da empresa prevê que a recuperação ambiental das áreas respeite a vocação natural de cada área, como agricultura, pecuária, piscicultura ou reflorestamento. Em 2018:

- Foi implantada a jazida de Leoberto Leal (SC) como parte do objetivo de regionalização da matéria prima.
- Foram plantadas 250 mudas de araucária, espécie nativa e ameaçada de extinção, em Ituporanga (SC) e 4 mil mudas de diversas espécies em Teotônio Vilela (AL).
- Foram recuperados 30 mil metros quadrados em uma mina em Canoinhas (SC) e 15 mil metros quadrados em uma lavra em Campo Alegre (SC). Foram realizadas ações de melhorias em estradas e acessos às comunidades locais, através de iniciativas próprias e parcerias com o poder público.



Lagoa resultante da recuperação ambiental da jazidas, em Canoinhas, SC



Área de reflorestamento, com plantio de araucárias, em Ituporanga



Plantio de soja em Campo Alegre, SC

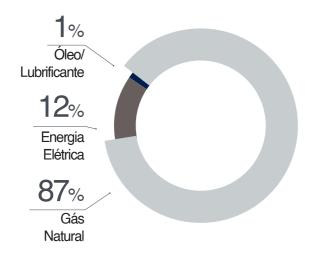
Nosso Produto

Ecoeficiência Ambiental

Energia

A matriz energética é composta, em sua maioria, por gás natural, energia elétrica, painéis fotovoltaicos (na Pointer) e combustíveis fósseis (diesel e lubrificantes), na proporção de:

Distribuição da matriz energética das fábricas da Portobello



Evolução do consumo de energia na Portobello por tipo de fonte

302-1

TIPO DE FONTE	2016	2017	2018
Consumo total de energia não renovável (GJ)	3.170.223,46	3.256.293,37	3.219.727,46
Consumo total de energia renovável (GJ)	424.806,11	435.065,67	434.956,39
TOTAL	3.595.029,58	3.691.359,04	3.654.683,85



Forno na planta fabril de Tijucas

Ecoeficiência Ambiental

Água

Processo Produtivo

Toda a água do processo produtivo está em um circuito fechado, sem nenhuma devolução ao meio ambiente e com baixíssima captação, apenas o equivalente à evaporação no processo. Duas estações de tratamento de efluentes em Tijucas (SC) e uma em Marechal Deodoro (AL) garantem a operação do sistema.

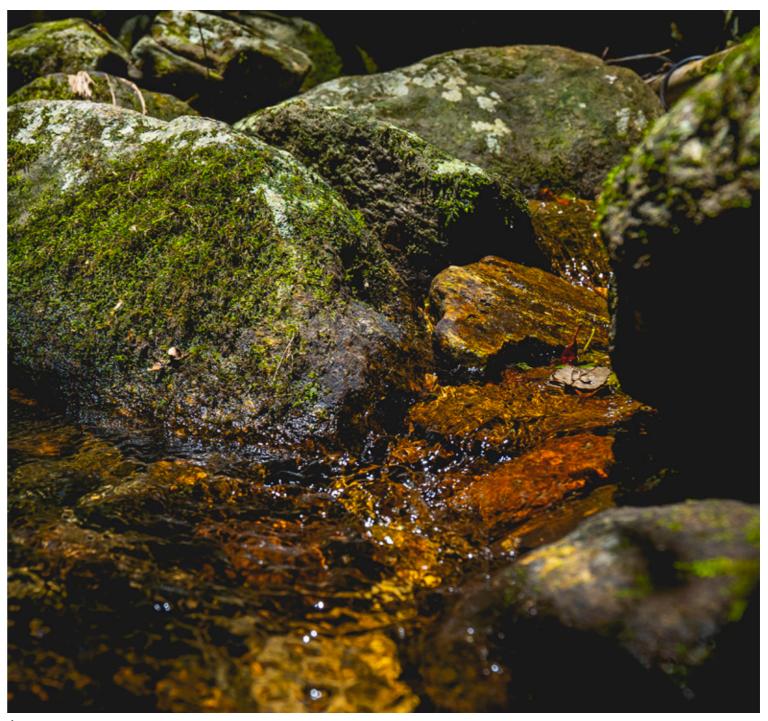
Consumo Humano

Uma rede descentralizada faz o tratamento de efluentes sanitários, sendo 13 estações, com tecnologia biológica de lodos ativados, em Tijucas (SC), das quais 8 unidades passaram por ampliação de capacidade em 2018. A redução do consumo humano é um dos objetivos constantes da empresa. Em 2018 foi realizada uma campanha de conscientização com redução de 1,8 mil m³.

Captação de água Portobello, por fonte e por operação (m³)

303-1

Total de água retirada por fonte	2016	2017	2018
Água de superfície (rios, lagos, áreas úmidas, oceanos)	115.378 m³	111.593 m³	138.434 m³
Água subterrânea	200.036 m ³	218.943 m³	221.490 m ³
Total Portobello	315.414 m ³	330.536 m ³	359.924 m ³
Água subterrânea Pointer	82.681 m ³	62.939 m³	83.887 m ³
Total	398.095 m ³	393.475 m ³	443.811 m³



Área de captação de água potável, em Tijucas

Ecoeficiência Ambiental

Resíduos

dos resíduos gerados pela empresa em Tijucas (SC) são reutilizados ou reciclados. 95,5% é reincorporado ao processo produtivo como matéria-prima, 4,2% são encaminhados para reciclagem e 0,1%, proveniente do uso sanitário, do refeitório e do ambulatório, são destinados para aterros sanitários.

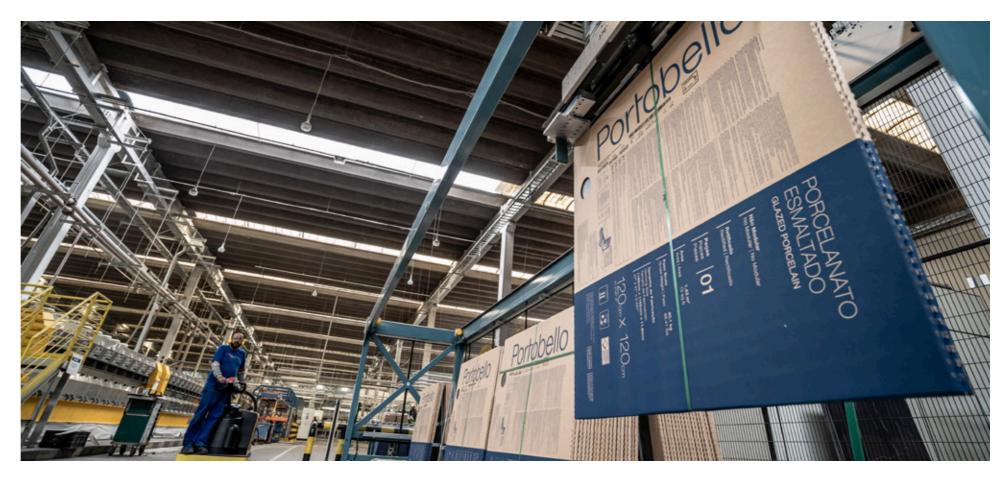
Embalagem

301-3

do papel utilizado nas embalagens é reciclável e 100% da madeira dos pallets é de reflorestamento. A embalagem dos grandes formatos foi desenvolvida sem o uso da madeira, utilizando o próprio produto como suporte.

Em 2018 a empresa iniciou um projeto de reciclagem dos resíduos plásticos de embalagem, que são transformados em sacos de lixo. Em 3 meses, 1,5 mil kg de plástico foram reciclados.

Uma iniciativa de logística reversa está em andamento nos Centros de Distribuição. Além do retorno dos pallets e suportes em madeira, há um recolhimento das embalagens nas obras. Em 2018, cerca de 41 mil pallets foram recuperados.







Nova embaladora, instalada para atender a produção de grandes formatos



Nosso Negócio

203-2

A Portobello encerra o ano de 2018 apresentando resultados consolidados com crescimento e lucratividade, expansão dos novos negócios e fortalecimento de sua estratégia, mesmo em um contexto externo de instabilidade e aumento de custos energéticos.

A receita líquida totalizou R\$ 1,054 bilhão, sendo 3% superior à 2017 gerando margem bruta de 38,5% semelhante ao ano anterior. No mercado interno, as vendas cresceram 2,5%, acompanhando o crescimento do varejo de materiais de construção. As exportações em reais apresentaram crescimento de 10%, favorecidas pela variação cambial. Em dólares, as exportações sofreram os efeitos da crise na Argentina e foram reduzidas, totalizando US\$ 50 milhões contra US\$ 52 milhões de 2017.



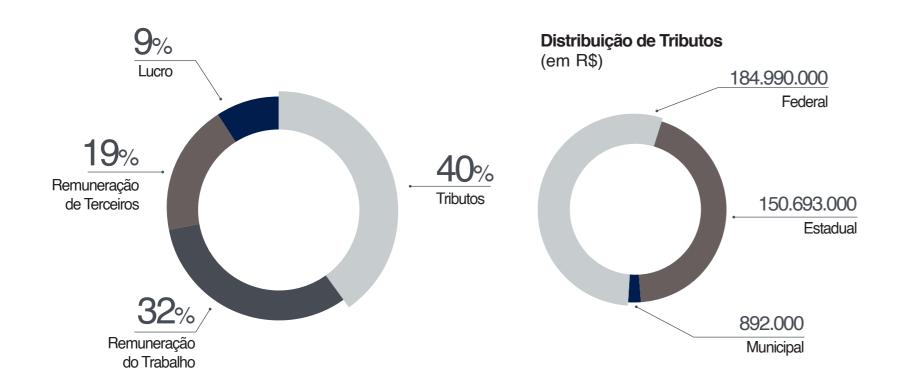
Nosso Negócio

Valor Adicionado

201-1

O valor adicionado é a demonstração da riqueza compartilhada entre colaboradores, comunidade, governo, acionistas e credores (agentes econômicos que contribuíram para sua geração).

Em 2018, totalizou R\$ 845 milhões (R\$ 708 milhões em 2017). Deste montante, 40% foi destinado a tributos, 32% para remuneração do trabalho (pessoal), 19% para remuneração de terceiros e 9% retido como lucro do período.



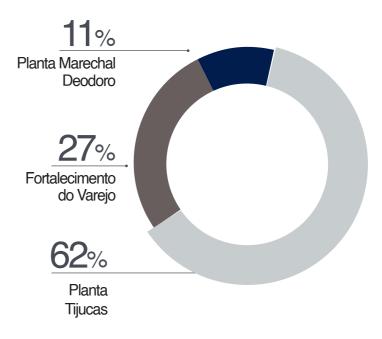
As informações financeiras apresentadas neste documento são derivadas das demonstrações financeiras consolidadas da PBG S.A., elaboradas de acordo com as normas do Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e as Normas Internacionais de Relatórios Financeiros (IFRS).

Investimentos

Os investimentos totalizaram R\$ 63 milhões, 34% maior do que em 2017. Desse montante, 62% foram destinados à planta de Tijucas - SC, 11% para Planta de Marechal Deodoro – AL, e os 27% restantes para o fortalecimento do varejo, tais como lojas próprias, centros de distribuição e Officina Portobello.

No parque fabril de Tijucas, os investimentos concentraram-se na preparação e atualização para produção de itens de maior valor agregado e formatos maiores.

Na Pointer, a maior parte dos investimentos foram destinados à transformação do parque fabril para rentabilização e qualificação do portfólio de produtos.



Nosso Negócio

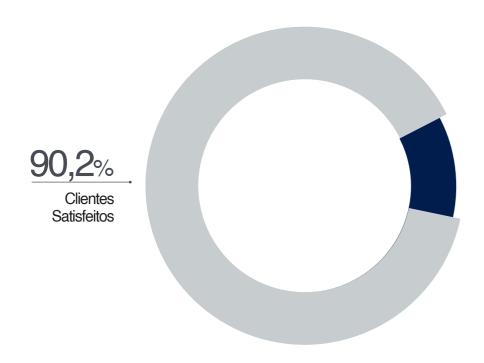
Satisfação do Cliente

102-43

Em 2018 a satisfação dos profissionais de arquitetura, que representam nossos clientes, foi de 90,2%, gerando assim o Indicador de Satisfação do Cliente, normatizado pela ISO, que tem como meta 90%.

A Portobello manteve o selo RA1000, do site Reclame Aqui, recebido no ano anterior. O reconhecimento, atualizado diariamente com as notas dos consumidores no portal, é destinado às empresas que demonstram aos consumidores o compromisso com o pós-venda, elevando o grau de confiança em sua marca e produtos.

A Portobello conquistou a 2ª colocação na categoria Casa e Construção no Prêmio Época Reclame Aqui, promovido pela Revista Época.







Evento de premiação Reclame Aqui 2018, em São Paulo. A esquerda, o gerente da área de Qualidade Carlos Alberto Santos recebe o reconhecimento na categoria Casa e Construção - Fabricantes

Reconhecimentos

- Prêmio Design Museu da Casa Brasileira 3º lugar com a bancada Ícaro, design de Jader Almeida
- Best In Show Anfacer Cerâmicas (Fachadas)
- Top of Mind SC Diário Catarinense Pisos e revestimentos Cerâmicos
- Sul For Export Grupo Amanhã
- Empresa Cidadã ADVB/SC Participação Comunitária
- Expressão Ecologia Grupo Expressão Resíduos Sólidos
- Prêmio Anamaco Revestimentos Cerâmicos Grandes clientes
- Época Reclame Aqui Casa e Construção
- 500 Maiores do Sul Grupo Amanhã Faturamento no segmento de casa e construção
- Top of Mind Casa e Mercado Marca de Pastilha Cerâmica e Marca de revestimento cerâmico/porcelanato
- Top 30 Panorama
- Prêmio Ser Humano ABRH/SC Gestão de Pessoas e Desenvolvimento
- Destaque no 4o Fórum de Comércio Exterior
- Certificado de Responsabilidade Social da ALESC
- Troféu Fornecedor de Destaque 2017 Revista Hotéis -Pisos e Revestimentos
- Selo RA 1000 do Reclame Aqui
- Troféu CV Magazine (UK) Melhor Franquia de Pedras para Decoração de Interiores de 2018
- Selo de excelência em Franchising ABF Master
- Melhores franquias PEGN Produtos e Serviços para Residência
- 300 maiores do varejo brasileiro SBVC Eletromóveis
- Ranking Top 25 Franchising Grupo Bittencourt
- ABF RDI Design Inovação
- Top de Marketing e Vendas ADVB/SC Varejo



Troféu CV Awards



Prêmio Expressão Ecologia



Prêmio ALESC Responsabilidade Social



Prêmio Empresa Cidadã ADVB



102-55

SEÇÃO (ASPECTO/INDICADOR)	DESCRIÇÃO	PÁGINA/RESPOSTA	ODS
CONTEÚDOS GERAIS - GRI 101 ; 1	02 E 103		
ESTRATÉGIA E ANÁLISE			
102-14	Mensagem do Presidente	3	
PERFIL ORGANIZACIONAL			
102-1	Nome da organização.	17	
102-2	Principais marcas, produtos e/ou serviços.	23	
102-3	Localização da sede da organização.	4	
102-4	Países em que a organização opera e em que suas principais operações estão localizadas.	4	
102-5	Tipo e natureza jurídica da propriedade.	17	
102-6	Mercados atendidos.	24	
102-7	Porte da organização.	40 and 79	
102-8	Total de trabalhadores, por tipo de emprego, contrato de trabalho e região.	79 and 80	
102-41	Percentual de empregados abrangidos por acordo de negociação coletiva.	O Acordo Coletivo de Trabalho é aplicado a todos os empregade exceção de diretores estatutários, Conselho e estagiários. O perabrangido é de 99,5%. Para fins de ajuste salarial, o acordo trata at de coordenação com exceção de estagiários e aprendizes, com abrade 95,1% do total de empregados.	ercentual té o nível
102-9	Descreva a cadeia de suprimentos da organização	17	
102-49	Principais mudanças durante o período coberto pelo relatório.	Não aplicável.	
102-11	Explicação de se e como a organização aplica o princípio da precaução.	A Companhia não tem por prática operar instrumentos financei objetivos diversos de proteção patrimonial (hedge). A estratégia de monitoramento e gerenciamento de riscos tem sido oprincipalmente pela área financeira da Companhia, um processo atendendo a diretriz de exposição cambial, além de que todas relativas às operações que envolvam algum risco para a Compa	onduzida contínuo, decisões
Portobello		avaliadas e aprovadas antecipadamente pela Administração.	68

SEÇÃO (ASPECTO/INDICADOR)	DESCRIÇÃO	PÁGINA/RESPOSTA	ODS
102-12	Cartas, princípios ou outras iniciativas desenvolvidas externamente.	A Portobello tornou-se signatária do Movimento Nacional ODS Nós Podemos Santa Catarina em maio de 2018.	MOVIMENTO ODS NOS PODEMOS SC SIGNATÁRIO
102-13	Participação em associações e/ou organismos nacionais/ internacionais.	A Portobello participa das seguintes associações: ACIT (Associação Comercial e Industrial de Tijucas) e Anfacer (Associação Nacional dos Fabricantes de Cerâmica)	
ASPECTOS MATERIAIS IDENTIFICA	ADOS E LIMITES		
102-46 / 102-54	Processo para definição do conteúdo do relatório.	33	
102-47	Lista dos temas materiais.	33	
103-1-a	Tópicos materiais	33	
103-1-b	Materialidade e limites de cada aspecto dentro da organização.	33	
103-1-c	Materialidade e limites de cada aspecto fora da organização.	33	
102-48	Reformulações de informações fornecidas em relatórios anteriores	As informações sobre Número de Doenças Ocuapacionais, na planilha do indicador 403-2, foram atualizadas, devido a correção da fórmula da base de dados	
102-49	Mudanças significativas de escopo.	Não aplicável.	
ENGAJAMENTO DE STAKEHOLDEF	RS		
102-40	Relação de grupos de stakeholders engajados pela organização.	33	
102-42	Base para a identificação e seleção de stakeholders com os quais se engajar.	33	
102-43	Abordagens para o engajamento dos stakeholders.	33	
102-44	Principais temas e preocupações levantados por meio do engajamento dos stakeholders.	33	

SEÇÃO (ASPECTO/INDICADOR)	DESCRIÇÃO	PÁGINA/RESPOSTA	ODS
PERFIL DO RELATÓRIO			
102-50	Período coberto pelo relatório para as informações apresentadas.	4	
102-51	Data do relatório anterior mais recente e limite do relatório	Relatório de Sustentabilidade elaborado anualmente desde 2015	
102-52	Ciclo de emissão de relatórios.	4	
102-53	Dados para contato em caso de perguntas relativas ao relatório ou seu conteúdo.	sustentabilidade@portobello.com.br	
102-55	Tabela que identifica a localização das informações no relatório.	67	
102-56	Política e prática atual relativa à busca de verificação externa para o relatório.	Não foi realizada verificação externa (auditoria) deste Relatório. Há um compromisso para verificar as próximas versões.	
GOVERNANÇA			
102-18	Estrutura de governança da organização.	12	
ÉTICA E INTEGRIDADE			
102-16	Declarações de missão e valores, códigos de conduta e princípios internos relevantes	8	
CONTEÚDOS ESPECÍFICOS			
DIMENSÃO ECONÔMICA - GRI 200			
DESEMPENHO ECONÔMICO	FORMAS DE GESTÃO		
201-1	Valor econômico direto gerado e distribuído.	64	8 TRABALHO DICENTE (CHISCOMENTO EDINOMOD)

SEÇÃO (ASPECTO/INDICADOR)	DESCRIÇÃO	PÁGINA/RESPOSTA	ODS
IMPACTOS ECONÔMICOS INDIRETOS	FORMAS DE GESTÃO		
203-2	Descrição de impactos, econômicos indiretos significativos.	20, 63 e 78	8 TRABALHO DECENTE ECONOMICO TOTAL

DIMENSÃO AMBIENTAL - GRI 300			
MATERIAIS	FORMAS DE GESTÃO		
301-2	Percentual dos materiais usados provenientes de reciclagem.	81	12 PRODUCAD RESPONSAVUS
ENERGIA	FORMAS DE GESTÃO		
302-1	Consumo de energia direta discriminados por fonte de energia primária.	59 e 83	
302-3	Intensidade Energética	83	
ÁGUA	FORMAS DE GESTÃO		
303-1	Total de água retirada por fonte.	60 e 82	
303-3	Percentual e volume total de água reciclada e reutilizada.	82	
BIODIVERSIDADE	FORMAS DE GESTÃO		
304-2	Impactos significativos na biodiversidade de atividades, produtos, e serviços.	58	12 CONSUMPLY PRODUCTION RESPONGATES

SEÇÃO (ASPECTO/INDICADOR)	DESCRIÇÃO	PÁGINA/RESPOSTA	ODS
EMISSÕES	FORMAS DE GESTÃO		
305-1	Total de emissões diretas de gases de efeito estufa.	84	
EFLUENTES E RESÍDUOS	FORMAS DE GESTÃO		
306-1	Descarte total de água, discriminado por qualidade e destinação	82	6 ADDA POTRIVEL ESAMEANENTO
306-2	Peso total de resíduos, discriminados por tipo e disposição	84	12 CONCURS FROM LINES EXPONENTES
PRODUTOS E SERVIÇOS	FORMAS DE GESTÃO		
301-3	Percentual de produtos e embalagens recuperados, por categoria de produto.	61	12 CONCINUE PRODUCIAL RESPONSAVES
AVALIAÇÃO AMBIENTAL DE FORNECEDORES	FORMAS DE GESTÃO		
308-2	Impactos ambientais significativos reais ou potenciais na cadeia de fornecedores e ações tomadas.	58 e 85	15 HERESTIE
DIMENSÃO SOCIAL - GRI 400			
DIMENSÃO SOCIAL - TRABALHISTA	AS		
EMPREGO	FORMAS DE GESTÃO		
401-2	Benefícios concedidos a empregados de tempo integral que não são oferecidos a empregados temporários.	Plano de saúde, Assistência farmacêutica, Assistência odontológica, Vale refeição ou restaurante na empresa, Bonus assiduidade, Vale transporte, Participação nos resultados, Desconto na compra de produtos Portobello e Pointer, Seguro de Vida, Vale adiantamento, Convênio creche-babá, Programa Mamãe Portobello, Assistência a dependentes com deficiência, Empréstimo consignado e Abono férias.	3 SAUGEE

Sumário de Conteúdo GRI

SEÇÃO (ASPECTO/INDICADOR)	DESCRIÇÃO	PÁGINA/RESPOSTA	ODS
SAÚDE E SEGURANÇA NO TRABALHO	FORMAS DE GESTÃO		
403-1	Percentual da força de trabalho representada em comitês formais de saúde e segurança.	42	
403-2	Tipos e taxas de lesões, doenças ocupacionais, dias perdidos, absenteísmo e número de óbitos.	44 e 86	3 SAIDEE ERFESTAR
TREINAMENTO E EDUCAÇÃO	FORMAS DE GESTÃO		
404-1	Média de horas por treinamento por ano.	50 e 87	
404-3	Percentual de empregados que recebem análises de desempenho.	88	
MECANISMOS DE QUEIXAS E RECLAMAÇÕES RELACIONADAS A PRÁTICAS TRABALHISTAS	FORMAS DE GESTÃO		
103-2-c-vi	Número de reclamações sobre práticas trabalhistas apresentadas, endereçadas e resolvidas por mecanismos formais de reclamações.	Total de queixas e reclamações relativas a práticas trabalhistas coberto pelo relatório: 51 Total de queixas e reclamações que foram solucionadas: 05 Total de queixas e reclamações registradas antes do período resolvidas no decorrer deste período: 40 Valores Depositados: R\$761.000,00	
DIMENSÃO SOCIAL - DIREITOS HUMA	ANOS		
AVALIAÇÃO DE FORNECEDORES EM DIREITOS HUMANOS	FORMAS DE GESTÃO		
409-1	Impactos relacionados a direitos humanos significativos reais ou potenciais na cadeia de fornecedores e ações tomadas.	 "Os contratos da Portobello com seus fornecedores possuem a cláusu "Da Responsabilidade Social e Ambiental", que estabelece o compromisso com os seguintes pontos: Combate às práticas de trabalho escravo e infantil; Combate às práticas de discriminação em relação a sexo, origem, raça, cor, condição física, entre outros; Proteção ao meio ambiente." 	la:

Sumário de Conteúdo GRI

SEÇÃO (ASPECTO/INDICADOR)	DESCRIÇÃO	PÁGINA/RESPOSTA	ODS
DIMENSÃO SOCIAL - SOCIEDADE			
COMUNIDADES LOCAIS	FORMAS DE GESTÃO		
413-1	Operações com programas implementados de engajamento da comunidade local, avaliação de impactos e desenvolvimento local.	45	10 REDUÇÃO DAS DESIGNALDADES 17 PARCIPASE MEIOS DESIGNALDADES
CONFORMIDADE	FORMAS DE GESTÃO		
419-1	Descrição de multas significativas e número total de sanções não- monetárias.	Não aplicável.	
AVALIAÇÃO DE FORNECEDORES EM IMPACTOS NA SOCIEDADE	FORMAS DE GESTÃO		
414-2	Impactos negativos significativos reais e potenciais da cadeia de fornecedores na sociedade e medidas tomadas a esse respeito	Os contratos da Portobello com seus fornecedores possuem a clár "Da Responsabilidade Social e Ambiental", que estabelece o compromisso com os seguintes pontos: • Combate às práticas de trabalho escravo e infantil; • Combate às práticas de discriminação em relação a sexo, origem, raça, cor, condição física, entre outros; • Proteção ao meio ambiente.	usula:
DIMENSÃO SOCIAL - RESPONSABIL	LIDADE DO PRODUTO		
SAÚDE E SEGURANÇA DO CLIENTE	FORMAS DE GESTÃO		
416-1	Produtos e serviços com impactos na saúde e segurança.	55	
ROTULAGEM DE PRODUTOS E SERVIÇOS	FORMAS DE GESTÃO		
102-43	Resultados de pesquisas medindo a satisfação dos clientes.	65	



Resumo Social

203-2

Indicadores	2016	2017	2018
Remuneração Colaboradores	202.652.000,24	199.587.956,64	247.996.074,48
Programas Sociais*	1.107.950,00	1.559.449,24	1.416.750,38
Eventos Edomarketing	530.404,00	235.725,65	443.916,24
Desenvolvimento de Pessoas (Treinamento técnico e liderança)	887.340,00	873.232,26	923.231,21

^{*}Valores incluem projetos de Leis de Incentivo.

Resumo Ambiental

	Portobello				Pointer		
	2016	2017	2018	2016	2017	2018	
Emissões diretas de gases de efeito estufa (tCO2eq))	149.856	164704	161.595	30.566	25.375	37.661	
Material proveniente de reciclagem (t)	31.590	248.044	239.245	8.573	8.550	8.951	
Destinação de resíduos (t)	5.144	5.795	5.857	431	405	585	
Resíduos não perigosos (t)	5.001	5.695	5.759	426	401	582	
Resíduos perigosos (t)	143	100	98,43	5	4	2,48	
Consumo de energia (GJ)	3.595.030	3.691.359	3.654.684	731.181	610.374	904.381	
Consumo de energia renovável (GJ)	424.806	435.066	434.956	87.176	75.731	110.886	
Consumo de energia não renovável (GJ)	3.170.223	3.256.293	3.219.727	644.005	534.643	793.495	
Volume de agua captado (m³)	315.414	330.536	359.924	82.681	62.939	83.887	

Resumo Econômico

102-7

Indicador (R\$ Mil)	2015	2016	2017	2018
Receita bruta	1.345.015	1.301.050	1.277.945	1.321.346
Receita líquida	1.060.395	1.016.400	1.023.937	1.054.190
Lucro bruto	396.202	363.202	417.020	405.600
Margem Bruta	37,40%	35,70%	40,70%	38,50%
EBITDA	134.405	75.808	149.006	288.013
Lucro líquido	52.673	2.142	64.170	134.311
Dívida líquida	501.654	464.241	394.367	472.188
Investimentos	88.340	25.387	46.528	63.000
Impostos	294.408	286.525	286.304	336.575
Dividendos distribuidos	12.505	505	30.464	31.892

As informações financeiras apresentadas neste documento são derivadas das demonstrações financeiras consolidadas da PBG S.A., elaboradas de acordo com as normas do Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e as Normas Internacionais de Relatórios Financeiros (IFRS).

Total de Colaboradores

102-8

Número de empregados (colaboradores)	2	016		2017	2	2018
por nível funcional	Homens	Mulheres	Homens	Mulheres	Homens	Mulheres
Conselho	10	0	10	0	10	0
Diretor	7	0	5	0	12	1
Superintendente	9	0	5	1	2	0
Gerente	32	16	29	7	37	23
Coordenador	90	66	60	19	82	33
Demais	1.907	757	1.846	698	2.096	846
Trainee	0	0	0	0	0	0
Aprendiz	35	39	37	29	37	30
Estagiário	20	10	15	9	16	15
Total por gênero	2.110	888	2.007	763	2.292	948
Total	2.9	998		2.770		3.240

Total de Colaboradores

102-8

Número de empregados (colaboradores)	20)16	2	017	20)18
por tipo de contrato de trabalho	Homens	Mulheres	Homens	Mulheres	Homens	Mulheres
Tempo determinado	55	49	38	38	53	45
Tempo indeterminado	2.055	839	725	725	2.239	903
Total por gênero	2.110	888	763	763	2.292	948
Total	2.9	98		2.770		3.240
Número de empregados (colaboradores)	20	016	2	017	20)18
por tipo de emprego	Homens	Mulheres	Homens	Mulheres	Homens	Mulheres
Jornada integral	2.055	839	1.955	725	2.239	903
Meio-período	55	49	52	38	53	45
Total por gênero	2.110	888	2.007	763	2.292	948
Total	2.9	98		2.770		3.240
Número de empregados (colaboradores)	20)16	2	017	20)18
por região	Homens	Mulheres	Homens	Mulheres	Homens	Mulheres
Portobello	1.803	832	1.750	705	1.961	883
Pointer	307	56	257	58	331	65
Total por gênero	2.110	888	2.007	763	2.292	948
Total	2.9	98		2.770	:	3.240

Reciclagem

301-2

		Portobello			Pointer		
Massa cerâmica no processo produtivo	2016	2017	2018	2016	2017	2018	
Quantidade utilizada (ton)	703.174,61	691.898,01	715.114,00	217.906,00	171.802,00	171.366,88	
Quantidade proveniente de reciclagem (ton)	115.794,80	118.765,86	106.475,34	6.537,18	6.872,08	6.340,57	

Portobello			Pointer			
Tipo de material em 2018	Quantidade utilizada (ton)	Quantidade proveniente de reciclagem (ton)	% proveniente de reciclagem	Quantidade utilizada (ton)	Quantidade proveniente de reciclagem (ton)	% proveniente de reciclagem
Papelão	3.849,14	2.424,96	63%	731,39	636,31	87%
Fita de plástico (para arquear)	120,71	31,44	26%	65,25	41,11	63%
Palett	7.843,4	3.607,95	46%	0,00	0,00	0%

	2016	2017	2018
Evolução do uso de materiais provenientes de reciclagem na massa cerâmica Portobello	16%	17%	15%

Água

303-1, 303-3, 306-1

Captação de água Portobello, por fonte e por operação (m³)	Consumo Portobello (m³)	Consumo Pointer (m³)	Consumo total por fonte (m³)
Água de superfície (rios, lagos, áreas úmidas, oceanos)	138.434	-	138.434
Água subterrânea	221.490	83.887	305.377
Total	359.924	83.887	443.811

Água reciclada e reutilizada	2016	2017	2018
Volume total de água reciclada/ reutilizada (m³)	491.665,00	506.724,00	510.473,00
Índice de recirculação (%)	100	100	100

	2016	2017	2018
Descarte de efluentes Portobello (vazão m³/h)	4,68 m³/hora	4,67 m³/hora	4,68 m³/hora

Consumo de Energia

302-1

Tipo de fonte	2016	2017	2018
Consumo total de energia não renovável (GJ)	3.170.223,46	3.256.293,37	3.219.727,46
Consumo total de energia renovável (GJ)	424.806,11	435.065,67	434.956,39
Total	3.595.029,58	3.691.359,04	3.654.683,85

Pointer: Houve aumento de 48% no consumo de gás natural e 46% de energia elétrica com relação ao ano de 2017 devido a fábrica ter oparado a pleno em 2018 (10 meses) e operado com capacidade reduzida em 2017 e também devido a entrada de produtos de grandes formatos que tem um maior consumo de combustíveis.

302-3

Intensidade Energética	2016	2017	2018
	5,36 GJ	5,5 GJ	5,44 GJ

305-1

Total de emissões diretas de gases de efeito estufa (tCO2eq)	2016	2017	2018
Portobello	161.028	164.704	161.595
Pointer	30.565	25.375	37.661
Total	191.594	190.079	199.256

Resíduos

306-2

Destinação de resíduos perigosos (em toneladas)

	2016	2017	2018	Resíduos estão inclusos
Reciclagem	31,07	23,62	8,06	Óleo hidráulico
Aterro sanitário (Pointer)	4,73	3,98	2,48	Resíduos contaminados com tinta e/ou óleo
Aterro Industrial	111,53	76,53	75,2	Borra de graxa, solventes, resíduos contaminados por thinner, graxa, e solventes; resíduos de ambulatório
Coprocessamento	0	0	15,17	Restos de Tinner, Borra de graxa,
				Solventes, resíduos contaminados de tinner, graxa, e solventes
	147,33	104,13	100,91	
Total	147,55	101,10	100,01	
	,	10 1,10	100,01	
Total Destinação de resíduos não perigo	,	2017	2018	Resíduos estão inclusos
	sos (em toneladas)		,	Resíduos estão inclusos Resíduos estão inclusos
Destinação de resíduos não perigo	sos (em toneladas) 2016	2017	2018	
Destinação de resíduos não perigo Reciclagem	sos (em toneladas) 2016 3804,4	2017 4490,05	2018 4336,14	Resíduos estão inclusos
Destinação de resíduos não perigo Reciclagem Reciclagem (Pointer)	sos (em toneladas) 2016 3804,4 112,28	2017 4490,05 102,31	2018 4336,14 206,48	Resíduos estão inclusos Sucata metálica; papelão, plástico, óleo industrial, misto, madeira, resíduos de construção civil, torta de polimento
Destinação de resíduos não perigo Reciclagem Reciclagem (Pointer) Aterro sanitário	sos (em toneladas) 2016 3804,4 112,28 86,61	2017 4490,05 102,31 86,61	2018 4336,14 206,48 86,61	Resíduos estão inclusos Sucata metálica; papelão, plástico, óleo industrial, misto, madeira, resíduos de construção civil, torta de polimento Resíduos de banheiros e refeitórios
Pestinação de resíduos não perigo Reciclagem Reciclagem (Pointer) Aterro sanitário Aterro sanitário (Pointer)	sos (em toneladas) 2016 3804,4 112,28 86,61 314,12	2017 4490,05 102,31 86,61 298,73	2018 4336,14 206,48 86,61 376	Resíduos estão inclusos Sucata metálica; papelão, plástico, óleo industrial, misto, madeira, resíduos de construção civil, torta de polimento Resíduos de banheiros e refeitórios Orgânicos e não recicláveis Abrasivos
Pestinação de resíduos não perigo Reciclagem Reciclagem (Pointer) Aterro sanitário Aterro sanitário (Pointer) Armazenamento local	sos (em toneladas) 2016 3804,4 112,28 86,61 314,12 0	2017 4490,05 102,31 86,61 298,73 167,39	2018 4336,14 206,48 86,61 376 148,11	Resíduos estão inclusos Sucata metálica; papelão, plástico, óleo industrial, misto, madeira, resíduos de construção civil, torta de polimento Resíduos de banheiros e refeitórios Orgânicos e não recicláveis

Biodiversidade

308-2

Avaliação ambiental de fornecedores

	2016	2017	2018
Total de fornecedores submetidos a avaliação de impacto ambiental	24	34	19

Taxa de Saúde

403-2

Taxas de saúde e segurança de trabalhadores	20	2016		17	20	2018	
(empregados próprios e terceirizados), por gênero	Homens	Mulheres	Homens	Mulheres	Homens	Mulheres	
Número de lesões	277	52	199	32	242	31	
Taxa de lesões (frequência)	41,1	7,7	35,0	4,5	32,0	4,1	
Número de doenças ocupacionais	1	1	1	0	0	0	
Taxa de doenças ocupacionais (frequência)	0,2	0,2	0,2	0,0	0,0	0,0	
Total de dias perdidos (em decorrência de acidentes ou doença ocupacional)	337	125	295	33	171	57	
Taxa de dias perdidos	50,03	18,56	42,74	4,78	20,84	9,42	
Taxa de absenteísmo (ausência do trabalho devido a qualquer incapacidade)	0,80%	1,30%	0,79%	1,02%	0,92%	0,73%	
Total de óbitos	0	0	0	0	0	0	

Taxas de saúde e segurança de trabalhadores	Portobello			Pointer			
(empregados próprios e terceirizados), por região	2016	2017	2018	2016	2017	2018	
Taxa de lesões	52,2	39,6	26,4	48,3	40,9	68,8	
Taxa de doenças ocupacionais	41,1	35,0	0,0	7,7	4,5	0,0	
Total de dias perdidos	361	251	228	101	77	0	
Taxa de absenteísmo	0,93%	0,87%	0,81%	1,00%	0,75%	0,59%	
Total de óbitos	0	0	0	0	0	0	

Treinamento

404-1

Categoria Funcional / Gênero	Colaboradores	2016 Horas de treinamento	Horas por colaborador	Colaboradores	2017 Horas de treinamento	Horas por colaborador	Colaboradores	2018 Horas de treinamento	Horas por colaborador
Conselho	10			10			10		
Diretor	5			5			13		
Superintendente	6			6			2		
Gerente	36			36			60		
Coordenador	79			79			115		
Demais	2.544			2.544			2.942		
Trainee	0			0			0		
Aprendiz	66			66			67		
Estagiário	24			24			31		
Total	2.770	11.615	4,19	2.770	35.014	12,64	3.240	35.875	11,07
Homens	2.007			2.007			2.292		
Mulheres	763			763			948		

Desempenho

404-3

		2016			2017			2018	
Categoria Funcional / Gênero	Total de colaboradores	Total de colaboradores que receberam análise de desempenho	% colaboradores que receberam análise de desempenho	Total de colaboradores	Total de colaboradores que receberam análise de desempenho	% colaboradores que receberam análise de desempenho	Total de colaboradores	Total de colaboradores que receberam análise de desempenho	% colaboradores que receberam análise de desempenho
Conselho	10	0	0%	10	0	0%	10	4	40%
Diretor	7	7	100%	5	5	100%	13	13	100%
Superintendente	9	9	100%	6	6	100%	2	2	100%
Gerente	43	43	100%	36	36	100%	60	59	98%
Coordenador	150	150	100%	79	79	100%	115	115	100%
Operação	2.700	0	0%	2.544	0	0%	2.942	75	3%
Trainee	1	0	0%	0	0	-	0	0	-
Aprendiz	52	0	0%	66	0	0%	67	0	0%
Estagiário	37	37	100%	24	24	100%	31	31	100%
Total	3.009	246	8%	2.770	150	5%	3.240	299	9%
Homens	899	88	10%	2.007	114	6%	2.292	200	9%
Mulheres	2.110	158	7%	763	36	5%	948	99	10%

Portobello

Portobello S.A.
Fábrica I Factory I Fabrica
Rodovia BR 101 Km 163
88200-000 - Tijucas - SC - Brasil
Fone: (+55 48) 3279 2222

Outros países

Outros países Other countries I Otros países English Phone: (+55 48) 3279 2607 Español Fone: (+55 48) 3279 2470

www.portobello.com.br